INBJUDAN TILL TECKNING AV AKTIER I
EXCITO Electronics AB (PUBL)

excito

your files anywhere, anytime...

THE HEART OF YOUR
DIGITAL LIFE

B3

"B3 en riktigt bra pjäs."
M3, Sverige

"Pros: Attractive design, small and compact, plug and play. Cons: Nope."
How It Works, Storbritannien

"Snyggt och lättanvänt."
PC För Alla, Sverige

ALLMÄN INFORMATION

Detta memorandum är undantaget från prospektskyldighet enligt lag (1991:980) om finansiella instrument 2 kapitel, 4 §, punkt 5. Undantaget gäller för emissioner som understiger 1 miljon euro. Det innebär att memorandumet inte har granskats och godkänts av Finansinspektionen.

DEFINITIONER

Med ”Excito” eller ”Bolaget” avses EXCITO Electronics AB med organisationsnummer 556747-2971 med säte i Malmö, Skåne län i Sverige.

SPRIDNING AV MEMORANDUMET

Erbjudandet i memorandumet riktar sig inte till personer vars deltagande kräver ytterligare memorandum, registrerings- eller andra åtgärder än de som följer av svensk rätt. Memorandumet får inte distribueras i Amerikas Förenta Stater, Kanada eller något annat land där distributionen eller Erbjudandet kräver åtgärder enligt ovan eller strider mot regler i ett sådant land.

TREDJEPARTSINFORMATION

Excito har inte granskat siffror, uttalanden, marknadsdata eller annan information som tredje part har använt i sina studier, varför styrelsen i Bolaget inte påtar sig något ansvar för riktigheten för sådan i memorandumet intagen information och sådan information bör läsas med detta i åtanke. Ingen tredje part enligt ovan har, såvitt styrelsen känner till, väsentliga intressen i Bolaget. Informationen som ingår i detta memorandum har återgivits korrekt, och såvitt styrelsen känner till har inga uppgifter utelämnats på ett sätt som skulle göra den återgivna informationen felaktig eller missvisande. Finansiell information har till viss del avrundats, varvid vissa tabeller ej summerar korrekt.

FRAMÅTRIKTAD INFORMATION

Memorandumet innehåller uttalanden om framtidsutsikter som är gjorda av Bolagets styrelse och som baseras på nuvarande marknadsförhållanden, verksamhet och lönsamhet. Dessa uttalanden är välgrundade och genomarbetade, men läsaren av memorandumet bör ändå vara uppmärksam på att dessa ger uttryck för subjektiva bedömningar och därmed är förenade med osäkerhet. Under avsnittet ”Riskfaktorer” återges en beskrivning över de faktorer som styrelsen bedömer vara av särskilt stor vikt vad gäller avvikelser från framåtriktade uttalanden.

INNEHÅLL

Sammanfattning 4
Inbjudan till teckning av aktier 7
Bakgrund och motiv 8
VD har ordet 9
Verksamhetsbeskrivning 10
Pressomnämnanden 11
Marknad, strategi och kapitalbehov 12
Produkter 15
Ordlista 21
Styrelse, ledning och nyckelpersoner 22
Organisation 23
Finansiell översikt 24
Kommentarer till den finansiella utvecklingen 26
Aktien, aktiekapital och ägarförhållanden 28
Övriga upplysningar 30
Villkor och anvisningar 31
Risker 32
Bolagsordning 34
Skattefrågor i Sverige 35
Styrelsens bolagsengagemang de senaste fem åren . 36

ERBJUDANDET I SAMMANDRAG

Emissionsbelopp: högst 1 MEURO (ca 9 MSEK)
Antal nyemitterade aktier: 1 667 000 st
Teckningskurs: 5,40 SEK
Bolagets värde innan emission: 27 MSEK
Bolagets värde efter emission: 36 MSEK vid fullteckning
Teckningsperiod: 8-22 juni 2011

BOLAGSINFORMATION

Firmanamn: EXCITO Electronics AB (publ)
Handelsbeteckning: EXCI
Säte: Malmö, Skåne län
Organisationsnummer: 556747-2971
Datum och land för bolagsbildning: 2007-12-20, Sverige
Juridisk form: Aktiebolag
Lagstiftning: Svensk rätt
Adress: Krossverksgatan 3, 216 16 Limhamn
Tel: 040-685 79 10

SAMMANFATTNING

Excito är ett globalt konsumentelektronikföretag inom sin nisch, med försäljning i 48 länder. Bolaget har en unik möjlighet att ta en internationell position på marknaden för IT-infrastruktur i hemmet.

Excito B3 är en nätverksserver som bildar ett nav för konsumentens digitala media och lever upp till kraven på lättillgänglighet och säkerhet. B3 är den enda kända hemmaservern på marknaden som integrerar router, brandvägg och trådlös accesspunkt. Användaren når B3 var man är i världen - alltid.

Bakgrund och motiv

Våra hem blir mer och mer digitaliserade och många av oss har stora mängder digitala filer, såsom foton, filmer och musik. Detta digitala material ska vara lättillgängligt samtidigt som vi kräver att det förvaras säkert.

Excito B3 är ett nav för konsumentens digitala media och lever upp till kraven på lättillgänglighet och säkerhet. B3 har ett 30-tal inbyggda funktioner som gör det enkelt att till exempel spela upp musik, ladda ner filer eller visa foton. Familjens filer lagras på en och samma plats med åtkomst från olika datorer, både i och utanför hemmet, via webbläsaren. Musik och film kan spelas upp i en musikspelare eller en TV, oberoende om datorerna i hemmet är igång eller ej. Excito B3 är den enda kända hemmaservern på marknaden som integrerar router, brandvägg och trådlös accesspunkt.

Excito lägger mycket omsorg på designen av sina produkter för att nå en hög kvalitetskänsla och B3 är elegant utformad med matt svart aluminiumskal, vilket gör att den smälter bra in i hemmiljön. Aluminiumskalet är utformat för att kyla produkten vilket gör att B3 inte har någon kylfläkt och är marknadens tystaste lösning. Avsaknaden av rörliga delar, förutom hårddisken, minimerar risken för hårdvarufel.

Hemmaservrar har länge byggts ihop av personer med hög teknisk kompetens utan tanke på konsumenterna. Excito fokuserar på användare som inte kan eller är intresserade av den bakomliggande tekniken. Med Excitos produkter får konsumenten all teknik i en box, färdig att användas. Dessutom slipper konsumenten att sätta sig in i hur man konfigurerar brandväggar och IP-adresser genom den enkla startguiden. Gränssnittet är snyggt och lättnavigerat, och det är enkelt att komma igång.

Excito avser nu expandera och utveckla sin produktportfölj, optimera konstruktion och produktförsörjning, utöka försäljningen i Europa samt etablera sig på den amerikanska marknaden. För att möjliggöra detta och samtidigt skapa en positiv uppmärksamhet kring Excito och dess produkter avser Excito sprida ägandet i förestående nyemission, samt lista sina aktier på Aktietorget.

Marknad

Tekniken i hemmet blir mer och mer enhetlig. Dator- och TV användandet börjar likna varandra alltmer och information kan presenteras i båda gränssnitten. Detta skapar ett behov av en central punkt i hemmet där digital media kan lagras men även enkelt kommas åt.

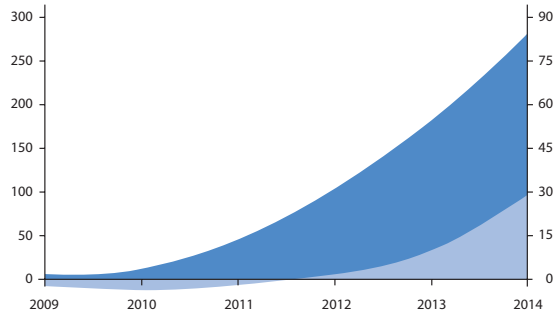
Marknaden för digital lagring är i ett tidigt skede och efterfrågan förväntas accelerera kraftigt de närmsta åren. Konsumentelektronikmarkanden förändras mycket snabbt och det krävs därför att företag i branschen snabbt kan ta en ny produkt från idé till marknad. Excito har den kompetens som krävs för detta.

Excito är idag framför allt aktiv på den nordiska, tyska och engelska marknaden men har även försäljning av produkterna online.

Mål och strategi

Excito är ett svenskt företag som avser bli ett globalt verkande konsumentelektronikföretag och med ett långsiktigt mål att ta en internationell position inom IT-infrastruktur i hemmet.

Konsumentelektronik utvecklas i ett mycket högt tempo och Bolagets strategi är därför mycket flexibel. Inom denna bransch krävs att företag snabbt kan tänka om och forma sig efter marknadens



krav. Det är därför mycket viktigt för Bolaget att ha medarbetare som besitter rätt kompetens för att snabbt kunna utveckla nya produkter.

Med bakgrund av de prognoser Bolaget har fått från sina olika marknaders agenter och distributörer har Excito målet att omsätta 30-40 MSEK år 2011. Då produkterna fortsätter röna stor uppmärksamhet och den internationella marknadens efterfrågan på denna typ av hemelektronik ökar, har Excito en målsättning att generera ett positivt kassaflöde redan 2012 samt att nå en omsättning över 250 MSEK, år 2014.

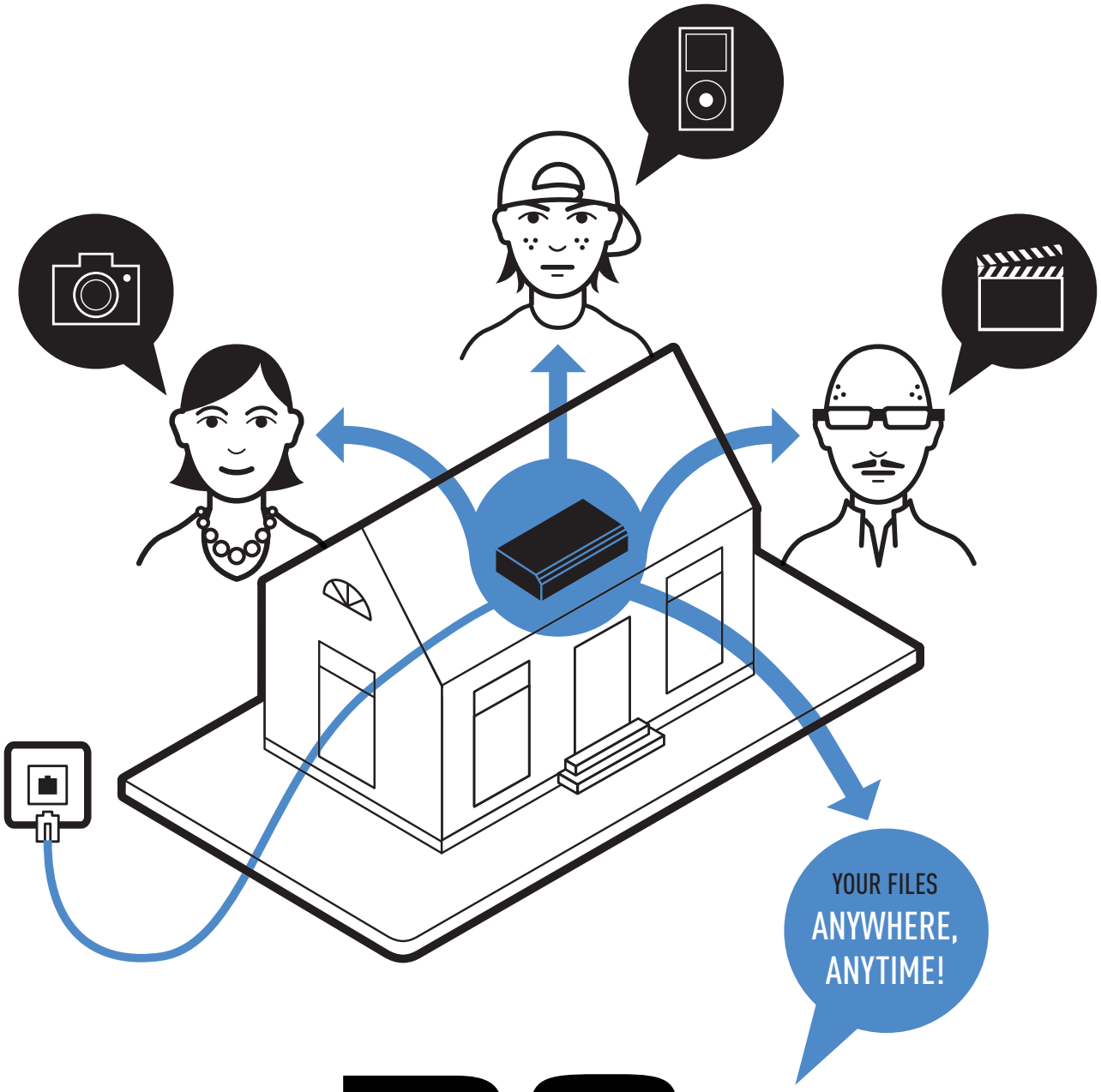
Styrelse och ledning

Excitos styrelse består av Sven Kristensson, ordförande, Johan Ståhl, Johannes Book och Per Heander. Bolagets verkställande direktör är Fredrik Alstierna.

Aktieägare

Huvudägarna i Excito är Innovationsbron AB, 13,92%, följt av Tåga Trading AB, 9,48 %, Ninbenta AB 8,21%, Fridasro Invest 7,50% samt Tor Krill och Per Anders Nilsson med vardera 7,38%.

Belopp i TSEK	2010	2009	2008
Omsättning och resultat			
Nettoomsättning	5 008	2 420	1 803
Resultat efter finansiella poster	-7 449	-1 449	14
Balansräkning			
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	2 353	1 062	440
Materiella anläggningstillgångar	214	104	71
Varulager	807	258	188
Kortfristiga fordringar	1 735	378	540
Kassa och bank	530	85	163
Summa tillgångar	5 639	1 887	1 402
Eget kapital och skulder			
Bundet eget kapital	247	124	100
Ansamlad vinst/förlust/fritt eget kapital	9	-28	10
Långfristiga skulder	442	649	826
Kortfristiga skulder	4 941	1 142	467
Summa eget kapital och skulder	5 638	1 887	1 402
Ställda säkerheter	1 950	1 950	500
Soliditet %	4,5	5,0	7,8



B3

INBJUDAN TILL TECKNING AV AKTIER

Excito utvecklar produkter för att förbättra konsumenters digitala infrastruktur i hemmet. Bolaget marknadsför idag två produkter: Excito B3 och Excito Storage.

Excito befinner sig just nu i en expansiv fas. Under 2010 och början av 2011 tecknade Bolaget avtal med flera stora distributörer och återförsäljare, framförallt på den nordiska och den tyska marknaden. Bolaget arbetar nu för att etablera sig på den amerikanska marknaden. Excito håller även på att utveckla sin produktportfölj med två nya produkter fokuserade på foto och film, en Excito-app för iPhone och den fjärde generationen av hemmaservern - det vill säga Excito B4.

Under 2009 tillsatte Bolaget en ny styrelse för vilken Sven Kristensson, VD för Nederman, är ordförande. I styrelsen ingår även en av grundarna, Johannes Book, samt Johan Ståhl och Per Heander, Investment manager för Innovationsbron. Excito leds sedan 2009 av VD Fredrik Alstierna. Fredrik har stor erfarenhet och drivkraft i att ta bolag till marknaden och har bland annat grundat och drivit två IT-företag.

Bolaget avser nu att ta in kapital för finansiering av ovannämnda expansion och fortsatt produktutveckling. Excitos styrelse beslöt vid bolagsstämman 2011-05-16 att genomföra en nyemission, samt att lista Bolaget på AktieTorget.

Excito bjuder nu in allmänheten att teckna aktier i samband med den nyemission som genomförs inför listningen. Förutsättningar och fullständig information kring Excito presenteras i detta memorandum.

Limhamn, juni 2011

EXCITO Electronics AB

Styrelsen

BAKGRUND OCH MOTIV

Bakgrund

Våra hem blir mer och mer digitaliserade och många av oss har stora mängder digitala filer, såsom foton, filmer och musik. Materialet ska vara lättillgängligt samtidigt som vi kräver att det förvaras säkert.

Hemmaservrar har länge byggts ihop av personer med hög teknisk kompetens utan tanke på konsumenterna. Excito fokuserar på användare som inte kan eller är intresserade av den bakomliggande tekniken. Med Excitos produkter får konsumenten all teknik i en box, färdig att användas. Dessutom slipper konsumenten att sätta sig in i hur man konfigurerar brandväggar och IP-adresser genom den enkla startguiden. Gränssnittet är snyggt och lättnavigerat, och det är enkelt att komma igång.

Excito har utvecklat produkter sedan 2002 varav Excito B3, en produkt som fungerar som ett nav för konsumenters digitala media i hemmet, lanserades 2010. Excito B3 gör att foton, filmer och musik är tillgängliga men samtidigt säkert lagrade. Excito B3 är den enda kända hemmaservern på marknaden som integrerar router, brandvägg och trådlös accesspunkt. Den innehåller även ett 30-tal inbyggda funktioner som gör det enkelt att till exempel spela upp musik och film, visa foton eller ladda ner filer. Familjens filer lagras på en och samma plats med åtkomst från olika datorer, både i och utanför hemmet, via webbläsaren. Musik och film kan spelas upp i en musikspelare eller en TV, oberoende om datorerna i hemmet är igång.

Excito B3 är en premiumprodukt vilket märks på den eleganta designen. Det matt svarta aluminiumskalet gör att Excito B3 smälter bra in i hemmiljön. Aluminiumskalet är även utformat för att kyla produkten vilket gör att B3 inte har någon kylfläkt och är marknadens tystaste lösning. Avsaknaden av rörliga delar, förutom hårddisken, minimerar även risken för hårdvarufel.

Excito B3 är Excitos tredje generation av hemmaservrar, tidigare produkter kallades Bubba 1 och 2. Bolaget har även utvecklat Excito Storage, en extern hårddisk, som kan användas tillsammans med Excito B3 och Bubba 2 för att öka kapaciteten.

Motiv

Excito har fått stor uppskattning för sina produkter av olika facktidskrifter som har utfört tester och skrivit recensioner både i Sverige och internationellt. Försäljningstakten har ökat för varje generation av hemmaserver som Excito har tagit fram och Bolaget har slutit kontrakt med flera distributörer och återförsäljare den senaste tiden. Bland dessa återförsäljare finns Kjell & Co (Sverige), Netonnet (Sverige), Alternate (Tyskland), Euronics (Tyskland) och Simpex (Schweiz).

Nyemissionen skall användas till att utöka och bredda produktportföljen, optimera konstruktion, logistik och inköp på befintliga och kommande plattformar. Därtill kommer likviden användas för uppbyggnad av lager samt intensifierad bearbetning av nya marknader och fördjupad penetration av befintliga marknader samt utveckling av gränssnitt och plattform.

För att möjliggöra denna utveckling har styrelsen beslutat att genomföra förestående nyemission inför listning på AktieTorget. Vid full teckning genereras en emissionslikvid på ca 9 MSEK före emissionskostnader (ca 750 TSEK).

VD HAR ORDET

”your cloud – anywhere , anytime...”

När vi summerade 2010 kunde vi konstatera att det hade varit en bra tillväxt i den svenska ekonomin och att världsekonomin var på väg att stabiliseras. Under hösten lanserade Excito sin tredje generation hemmaserver och vi var oerhört ivriga att höra hur marknaden skulle uppfatta produkten. Det lät inte vänta på sig särskilt länge. Innan jul fick vi de första recensionerna från media. I Sverige fick vi 9 av 10 möjliga poäng av Mikrodatorn, 9/10 från PC för alla, 9/10 från M3 och ett antal bra ”awards” från media runt om i Europa såsom 5/5 av Engelska Stuff Magazine.

Detta har stärkt oss i vår övertygelse på att vi är på rätt väg i den nischmarknad som vi i dagsläget verkar i. Vi ser att affärmodellen med ett starkt fokus på kundnytta samtidigt, som vi håller oss inom vår nisch, har utvecklat bolaget mot en topposition på marknaden. Vi skall givetvis ta med oss detta när vi nu utvecklar vår produktflora inom flera närliggande områden, samtidigt som vi går in på nya marknader med befintligt sortiment. Vårt mål är att alltid sträva efter en top 3 placering inom varje nisch för att kunna hålla våra marginaler. Kan vi hålla marginalerna så kommer vi också att kunna investera mer i produktutveckling och därmed försvara vår position i marknaden.

Under andra halvåret i fjor ökade vår affärsvolym och antalet återförsäljare har stigit under årets första halvår. Som ett exempel på nya återförsäljare under andra kvartalet kan nämnas Euronics på den tyska marknaden, Netonnet och Kjell & Co i Sverige, samt Simpex i Schweiz. Vår kanalstrategi med att gå via stora distributörer samtidigt som vi själva och tillsammans med agenter bearbetar återförsäljare börjar ge resultat, särskilt i Tyskland där vi varit längst.

Det är många faktorer som spelar in när man verkar på en marknad där man slåss om hushållens investeringar. Excito tror på en fortsatt god tillväxt i ekonomierna på våra geografiska marknader framöver och därtill ser vi en stark tillväxt inom de nischer där vi verkar. Vi har också sett hur konsumentelektronik har kommit att ta större och större andel av konsumenternas plånböcker och området är glödhett med starka tillväxtsiffror år efter år.

Nyemissionen skall göra det möjligt för oss att expandera vår produktportfölj och ta oss in på fler spännande nischer inom de tillväxtmarknader som vi identifierat. Foton, musik och film kommer fortsätta att lavinartat öka behovet av lagring på ett säkert och lättillgängligt sätt hos hushållen. Vi håller fast vid vår strategi och övertygelse om att hushållen inte vill lagra allt i det s.k. molnet utan skapar sina egna privata moln.

Excito har sedan ett år tillbaka ökat marknadsbearbetningen och kompletterat våra kompetenta utvecklare med en säljorganisation med internationella erfarenheter vilket medfört att vi redan tagit oss in på flera viktiga marknader. Vi har en stark tilltro till våra produkter, den enorma tillväxten i vår nischmarknad samt på vår förmåga att i bolaget få fram nya innovativa produkter. Därför ser vi fram emot att få bjuda in fler aktieägare att vara med på vår resa mot fortsatta framgångar.

Fredrik Alstierna
VD

VERKSAMHETSBESKRIVNING

Excito är ett IT-företag med konsumentinriktning som utvecklar, designar och säljer produkter för det digitala hemmet. Genom bolagets produkter blir det möjligt för användaren att komma åt sina privata filer såsom foto, film och musik var han eller hon än befinner sig i världen. Bolagets styrkor ligger bland annat i den höga marknadsförståelsen och med den snabbhet och flexibilitet företaget kan omvandla idéer till färdiga produkter.

Konsumentelektronikmarknaden förändras mycket snabbt och det krävs anpassningsbarhet av ett företag som vill överleva i branschen. En viktig faktor är därför att inneha rätt kompetens för att snabbt kunna ta en produkt från idé till marknad. Många företag inom konsumentelektronik använder externa leverantörer för utveckling vilket kan leda till långa ledtider. Excito har denna kompetens inom företaget.

Historik

Excito grundades 2002 av fyra ingenjörer (Johannes Book, Magnus Lovén, Per Anders Nilsson och Tor Krill) med erfarenhet av konsumentnära produktutveckling från bland annat Sony Ericsson. Baserat på den ökande mängden digitala tjänster på Internet föddes under 2004 idén om att utveckla en hemmaserver. 2006 lanserade Excito sin första produkt, Bubba 1. Bolaget ombildades till Aktiebolag i december 2007. Baserat på de erfarenheter som Excito erhållit från sin första produkt, lanseras 2008 andra generationens produkt, Bubba 2, med ett flertal nyheter.

2009 beslutade Excitos grundare att tillsätta en ny styrelse för kapitalisering av bolaget, samt en ny verkställande direktör med internationell erfarenhet. Samma år får Bolaget kontrakt med Wifimedia som startar försäljning i Holland och en försäljningsagent kontrakteras i Norge. Även Dialect väljer Bubba 2. I början av 2010 lanserades Bubba 2 med WiFi och med ett nytt användargränssnitt. Tredje generationens produkt lanseras senare under 2010 och kom att kallas Excito B3.

Under 2010 kontrakterades en försäljningsagent för Finland, Baltikum och Ryssland. Komplett kontrakterades som distributör och Open Company startade försäljning i Danmark. Tyskland var en annan marknad där Bolaget växte, bland annat genom att kontraktera försäljningsagenter och en PR-byrå samt genom att ComLine och New Tech Products kontrakterades som distributörer. I USA startade Iocell Networks försäljning under 2010.
I år har Actebis kontrakterats som distributör för den tyska marknaden och Euronics har startat försäljning av B3 på samma marknad. På den brittiska marknaden har Excito långt framskridna avtalsdiskussioner med en av landets ledande aktörer. I Sverige säljs B3 bland annat via Netonnet och Kjell & Co.

Affärside

Excitos affärsidé är att utveckla väldesignade produkter i hög kvalitet med användarvänligt gränssnitt för att underlätta lagring och användning av digital data i och utanför hemmet.

Vision

Excitos vision är att vara ett globalt varumärke och ett självklart val inom digital infrastruktur för den moderna användaren.

Affärsmodell

Excitos affärsmodell är enkel och tydlig med ett fokus på användarvänlighet och att tydligt fylla ett behov. Excito skall:

- Skapa användarvänliga konsumentelektronikprodukter inom digital infrastruktur som tydligt fyller ett behov.
- Producera dessa produkter på ett kostnadseffektivt, konkurrenskraftigt och flexibelt sätt samtidigt som vi skall hålla kapitalbindningen på ett minimum.
- Ha en klar kanalstrategi som anpassas för varje marknad.
- Skapa tydliga regelverk för att nyttja vår plattform för att skapa ytterligare funktioner inom nya spännande områden.

PRESSOMNÄMNANDEN

Excitos produkter har blivit mycket väl mottagna av marknaden, och flera välkända tekniktidningar har skrivit mycket positiva recensioner. Nedan följer ett axplock för åren 2008-2011:

2008

Bubba 2

- Personal Computer World, Storbritannien, betyg 4 av 5, **"The Bubbaserver is a great little server that is far more powerful than its diminutive size would suggest."**
- Linux User and Developer, Storbritannien, betyg 5 av 5, Editor's Choice, **"If you are looking for a server for your home or business network, get Bubba Two."**

2010

Excito B3

- Alt om DATA, Danmark, betyg 4 av 5, **"Den er flot, den er bruger venlig og den er god at arbejde med. B3 fra Excito er en herlig hybrid mellem router og nas."**
- Linux User and Developer, Storbritannien, betyg 5 av 5, **"world's best"**, **"easier to use than an IPhone."**

2011

Excito B3

- PC För Alla, Sverige, betyg 9 av 10, **"Snyggt och lättanvänt."**
- M3, Sverige, betyg 9 av 10 – Rekommenderar, **"B3 en riktigt bra pjäs."**
- The Linux Action Show, USA, **"Three different kinds of awesome."**
- MikroDatorn, Sverige, betyg 82 av 100, **"MikroDatorn Rekommenderar"**
- Stuff Magazine, Storbritannien, betyg 5 av 5, **"A world of customizable network goodness in a small black brick."**
- Toms Networking Guide, Tyskland, betyg 4 av 5
- METKU.NET, Finland, Gold Award
- How It Works, Storbritannien, betyg 5 av 5, **"Pros: Attractive design, small and compact, plug and play. Cons: Nope."**
- Computer Totaal, Holland, betyg 8 av 10

Allt om DATA - dec 2010

Linux User & Developer - okt 2010

M3 - feb 2011

PC för Alla - feb 2011

5/5 - Linux User issue 93

9/10 - PC för Alla

9/10 - M3 rekommenderar

Gold Award - METKU.NET

4/5 - Alt om DATA

MikroDatorn rekommenderar

MARKNAD, STRATEGI OCH KAPITALBEHOV

Marknad

Marknaden för hemmalagring av digitala media/data har fullkomligt exploderat de senaste åren. Tidigare har denna marknad varit starkt driven av fildelning av musik och film, som krävt stora diskutrymmen. Storleken på både interna och externa hårddiskar har flerfaldigats på kort tid. Inte bara för lagring av film och musik utan främst för att få plats med konsumenternas alla digitala foton.

Nästa steg i evolutionen är att användarna vill kunnanå sina filer oavsett var man befinner sig och centraliserad nätverkskopplad lagring lanserades för några år sedan. Marknaden för så kallad NAS har växt extremt snabbt bland teknikintresserade entusiaster, med enheter fullspäckade med teknik och funktioner. Tydliga marknadssignaler från distributörer och återförsäljare både i Sverige och övriga världen tyder på att denna utveckling ligger framför oss och att efterfrågan bara har startat.

Excito har sitt ursprung i den marknaden, men har inriktat sig på mer användarvänliga produkter för konsumentmarknaden. Excito vänder sig därmed till en mycket bredare marknad. Detta gör Bolaget till en nischaktör på en enorm tillväxtmarknad. Excitos vision är att bli en central punkt i det digitala livet ”The heart in your digital life” där den framtida marknaden innefattas av hemserver för alla användare av dator och/eller TV.

Produktposition

Excito B3 är en premiumprodukt på grund av sitt höga funktionsutbud och sin höga kvalitetskänsla. Produkten har fler integrerade funktioner än någon annan motsvarande produkt, samtidigt som Excito har marknadens enklaste användargränssnitt. Målsättningen är att behålla premium som kännetecken genom alla produktserier, både i form av att ha det mest innovativa och kompletta funktionsutbudet som fyller ett behov, men även genom prisbild och kvalitet.

Försäljningsstrategi

Excito utvecklar en tydlig kanalstrategi för varje marknad. Idag är försäljningen fokuserad på de nordiska, tyska och engelska marknaderna. Excito säljer både direkt till återförsäljare och till distributörer som i sin tur säljer till detaljhandeln. Distributörer och agenter är nödvändiga på vissa marknader och i enstaka fall används initialt agenter vid inträde i nya länder. Idag har Excito bland annat kontrakt med:

Återförsäljare

- Kjell & Company AB, Sverige
- Netonnet, Sverige
- Euronics, Tyskland
- Open Company, Danmark
- Wifimedia, Holland
- Atelco.de, Tyskland
- Gravis, Tyskland
- Cyberport, Tyskland
- Komplett, Sverige

Distributörer

- Actebis (en av Europas största distributörer)
- ComLine, Tyskland
- Simpex, Schweiz

Agenter

- Kirchhoff IT Marketing, Tyskland
- Weslake Oy, Finland, Baltikum och Ryssland
- Norwegian Trading Company A/S, Norge
- Iocell Networks, USA

Marknadsföring

Excito använder lokala PR-byråer på respektive marknad. Bolaget marknadsför sig dessutom genom att närvara vid olika mässor. I april 2011 deltog Excito i Actebis mässa *Channel Trends and Visions*

i Tyskland, där Bolaget hade en egen monter. Excitos produkter visades också vid *Storage-Days* mässan, även den i Tyskland. Fler mässor planeras till hösten 2011, bland annat *IFA* mässan som är en av de största konsumentmässorna i Europa. Excito lägger även stor vikt vid närvaro på Internet.

Konkurrenter

Excito konkurrerar framför allt med andra tillverkare av nätlagringsenheter. Samtliga funktioner i Excito B3 finns i produkter som redan finns på marknaden, men som separata produkter. För att erbjuda en helhetslösning måste de olika enheterna därför kombineras, vilket ställer krav på hög teknisk kompetens hos användaren. Såvitt Excito känner till är B3 den enda nätlagringsenhet som integrerar router, brandvägg och trådlös accesspunkt. Även den fläktlösa designen är unik.

Bland tillverkare av nätlagringsenheter är Synology den främsta konkurrenten. Skillnaden mellan de två företagen är att Excito har en tydlig fokus mot den bredare konsumentmarknaden, medan Synology vänder sig till användare med något högre teknisk kompetens.

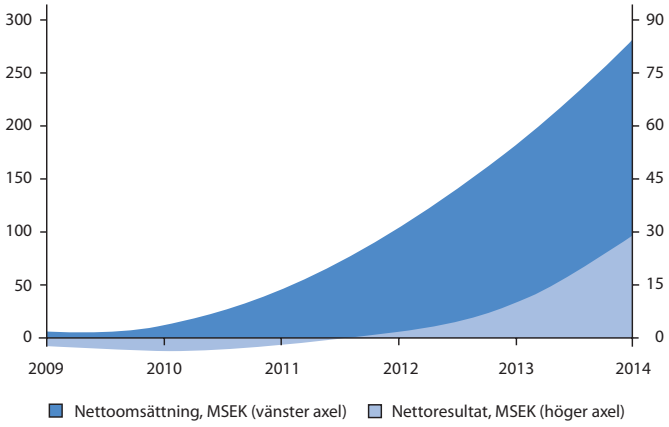
Andra konkurrenter är så kallade molntjänster, det vill säga tjänster där kunden lagrar filer på en extern server via Internet. Till skillnad från ”molnet” är B3 en fysisk enhet som konsumenten innehar själv, vilket gör att denne kan känna sig tryggare och ha bättre kontroll på sin digitala information.

Mål och strategi

Excito är ett globalt konsumentelektronikföretag inom sin nisch med försäljning i 48 länder. Bolaget avser att ta en internationell position på marknaden för IT-infrastruktur i hemmet. Bolaget har identifierat en möjlighet att nå målet med en rimlig risknivå och hela tiden med marknadens acceptans av de utvecklade produkterna.

Konsumentelektronik utvecklas i ett mycket högt tempo och Excitos strategi är därför att vara snabb och flexibel. I branschen krävs att företag snabbt kan tänka om och forma sig efter marknadens föränderliga krav. Det är därför mycket viktigt för Bolaget att snabbt kunna ta en ny produkt från idé till marknad. Excito innehar denna kompetens genom sina anställda och ledning.

Excito omsatte 2010 fem miljoner kronor varav merparten genererades under slutet av året. Med bakgrund av de prognoser Bolaget har fått från sina olika marknaders agenter och distributörer har Excito målet att omsätta 30-40 MSEK år 2011. Då produkterna fortsätter röna stor uppmärksamhet och den internationella marknadens efterfrågan i denna typ av hemelektronik ökar, har Excito en målsättning att generera ett positivt kassaflöde redan 2012 samt att nå en omsättning överstigande 250 MSEK, år 2014.



Kapitalbehov

För att kunna utveckla Excitos marknadsposition och verksamhet har Bolaget ett kapitalbehov om cirka 9 MSEK. Bolaget kommer framför allt fokusera på fyra områden: utöka och bredda produktportföljen, optimera konstruktion, logistik och inköp på befintliga och kommande plattformar, bearbeta fler marknader och fördjupad penetration av befintliga marknader samt utveckling av gränssnitt och plattform.

1) Produktportfölj

Excito avser att bredda sin produktportfölj med två nya produkter inriktade mot specialområdena foto och film samt utveckling av B3 och mobilapplikationer. Följande produkter är planerade:

- Excito PH1 – enklare och billigare produkt speciellt framtagen för bilder. Målsättningen är att produkten skall vara en instegsmodell som etablerar varumärket Excito hos konsumenten. Design i enlighet med B3.
- Excito F1 – mediaspelare för att strömma film och TV via internet till TV:n. Design i enlighet med B3.
- Excito B4 – utveckling av B3, med större processorkraft samt delar av de funktioner som ryms i PH1.
- Excito App – Integration mot iPhone och Android för att användaren enkelt ska kunna interagera produkterna via mobiltelefonen.

2) Produktion

Idag produceras Excitos produkter av en svensk legotillverkare. Under 2011 vill Excito stärka sin konkurrenskraft genom en lägre prissättning, detta ska ske genom att optimera konstruktion och produktförsörjning. Arbetet kommer till stor del ske i nära samarbete med leverantörerna. Även om produktpriset sänks räknar Excito med ännu bättre marginaler.

3) Nya marknader

Excito avser att utöka försäljningen inom Europa samt etablera sig på den amerikanska marknaden, där man bedömer att det finns goda chanser för tillväxt. Inför en etablering på en ny marknad utarbetar Excito en tydlig kanalstrategi. Excito kommer även att utöka bearbetningen av de tyska och brittiska marknaderna där bra försäljning förväntas.

4) Close-to-Consumer

Excito har idag ett mycket användarvänligt gränssnitt och kommer fortsätta utveckla detta för att vara ledande på marknaden. Idag görs detta tillsammans med hundratals dagliga användare genom Bolagets forum samt genom ett antal så kallade ”superusers” och utvecklare inom OpenSource.

Planerade aktiviteter 2011

Under 2011 planerar Excito att genomföra en mängd olika aktiviteter både inom marknadsföring och produktutveckling.

Q2

- Distributionskontrakt i Schweiz.
- Start av utveckling av Excito PH1.
- Försäljningsstart i ytterligare ett nytt europeiskt land.
- Kontrakterande av ytterligare några större internationella försäljningskedjor.

Q3

- Start utveckling och av iPhone-applikation.
- Lansering av Andriod-applikation.
- Start av utvecklingen av Excito F1.
- Kampanjstart Excito B3.
- IFA mässan
- Samarbete med innehållsleverantörer

Q4

- Produktlansering Excito PH1.
- Samarbete med innehållsleverantörer.

PRODUKTER

Excitos första produkt, Bubba 1, lanserades 2006 och såldes i omkring 900 exemplar. Under 2008 släpptes Bubba 2 som såldes i ca 2 000 exemplar. Bubba 1 och 2 var framförallt riktad mot personer med något högre teknisk kompetens. Den senaste versionen, som döptes till Excito B3, släpptes 2010 och har hittills sålt i 1 500 exemplar. Excito har även utvecklat en tillbehörsprodukt - Excito Storage. Denna har funnits på marknaden sedan 2009 och har hittills sålts i 300 exemplar.

Bolagets produkter har en tydlig fokusering mot privata konsumenter. Produkterna kräver ingen hög teknisk kompetens och användaren behöver inte förstå den bakomliggande tekniken. När han eller hon har köpt en produkt är det bara att starta, följa installationsguiden och den är färdig att användas. Excito har utvecklat ett mycket lättanvänt gränssnitt för sina produkter, något som blivit mycket uppmärksammat i recensioner av B3.

Excito B3

B3 är en nätverkshårddisk, ofta kallad NAS (Network Attached Storage), med inbyggd router som kan köpas med eller utan WiFi och med en hårddisk på 500GB, 1TB, 2TB eller SSD. Produkten har en tydlig premiumkänsla med sin eleganta design och tyngd. Excito använder ett aluminiumchassi, till skillnad från många av konkurrenterna som använder plast. Chassit tillsammans med den värmeledande konstruktionen som Excito utvecklat gör att hårddisken kyls passivt, det vill säga att det inte behövs någon kylfläkt, vilket gör produkten betydligt tystare än övriga produkter på marknaden. Att B3 är fläktlös minskar även risken för hårdvaruproblem då hårddisken är den enda rörliga delen. Antalet Bubba 2 som har blivit returnerade uppgick endast till 0,5 %, vilket indikerar dess höga kvalitet. B3 är den enda kända nätlagringsenhet på marknaden av den storleken som håller den höga prestanda som produkten gör.

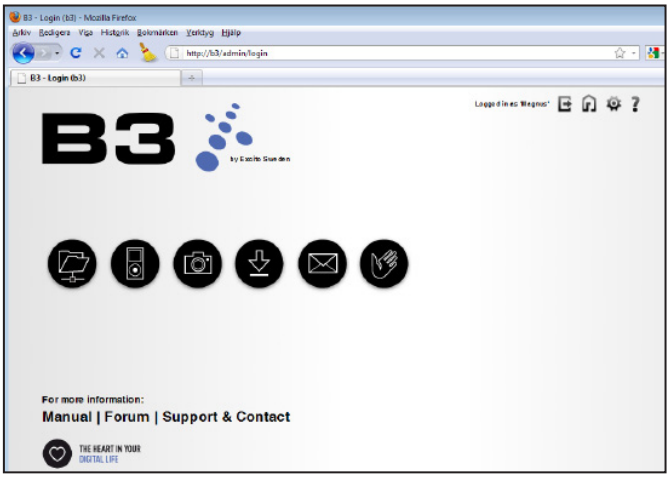
B3 med en 1TB hårddisk är energisnål och miljövänlig. Den förbrukar endast 8W, vilket ska jämföras med en hemdator som förbrukar ungefär 80W, trots att skärmen är avstängd. Materialet i Excitos produkter kan dessutom enkelt demonteras och återvinnas.

Excito B3 kan användas för att lagra och dela med sig av filer, musik, foton och filmer mellan familj och vänner. Genom Internet kan man komma åt filerna oavsett var man befinner sig. Man kan till exempel lagra hela sin musiksamling på B3 och sedan spela upp musiken genom sin hemdator, en nätverksradio i hemmet, sin iPhone eller genom webbläsaren på jobbet.

Excito Storage

Excito Storage är en extern hårddisk som lanserades 2009 och kan kopplas till B3 eller Bubba 2 för att utöka lagringsutrymmet. Storage och B3 har enhetlig design.

Likt B3 är även Excito Storage fläktlös och tillverkad i samma aluminiumchassi, vilket gör den lika energisnål och driftsäker.



B3:s startsida sedd genom webbläsaren. Gränssnittet är lättnavigerat genom stora ikoner för filer, musik, foton, nedladdning, e-mail.

B3 WiFi har WAN, LAN, eSATA och USB portar.

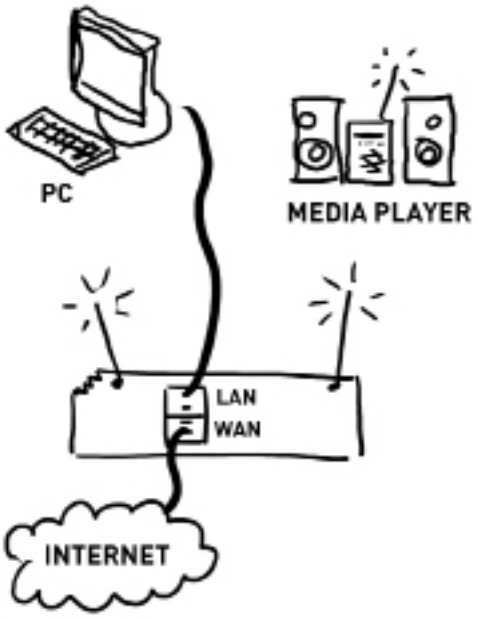
Musik

Excito B3 ger konsumenten och dennes familj möjlighet att lagra hela sin musiksamling på en och samma plats i hemmet.

Musiken kan spelas upp genom webbläsaren på datorer både i, och utanför, hemmet eller genom en nätverksradio. Användaren kan till exempel lyssna på sin musik, som är lagrad på B3:n, i hemmet eller via webbläsaren på jobbet, i sommarstugan eller på hotellet.

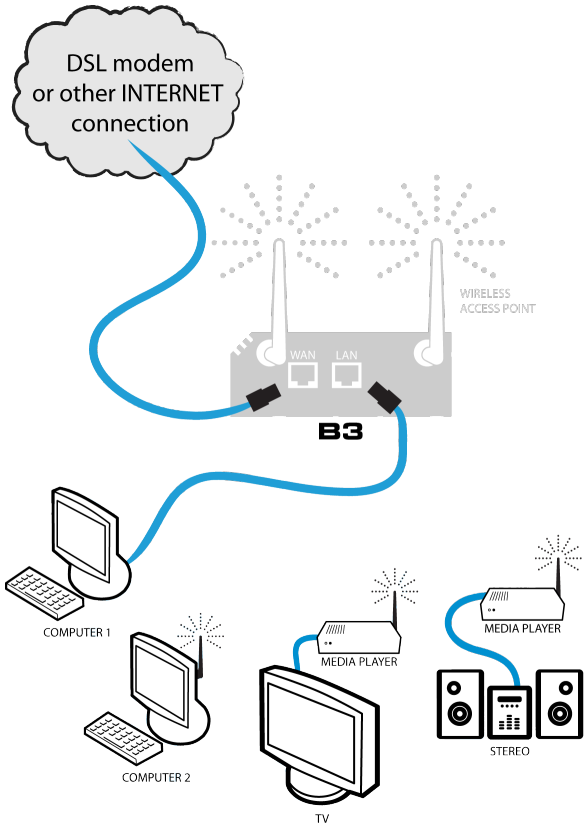
Excito B3 kan även användas som en streaming server, det vill säga musiken kan spelas up genom olika mediaspelare i hemmet. Excito B3 stöder DAAP, UPnP och Squeezebox spelare. Exempel på musikspelare som är kompatibla med B3 är bland annat: iPods, Squeezebox produkter, Sony Playstation 3 och Roku/Pinnacle Soundbridge.

Användaren kan även lyssna på sin musik genom en iPhone eller Android-telefon, var än han eller hon befinner sig i världen.



Film

På samma sätt som musik kan lagras på Excito B3, kan även familjens filmer lagras på en och samma plats i hemmet. Filmerna kan spelas upp på en DLNA-kompatibel TV, och B3 stöder även andra vanliga protokoll som UPnP, SAMBA och AFP. Exempel på mediaspelare som fungerar med Excito B3 är Xbox 360, Playstation 3, Popcorn Hour, Boxee Box eller WD TV Live. Ingen konfigurering eller inställning behövs, alla filmer dyker automatiskt upp i TV:ns eller mediaspelarens meny och kan spelas upp direkt via fjärrkontrollen i TV-soffan. Någon dator behöver alltså inte vara igång för att detta ska fungera.

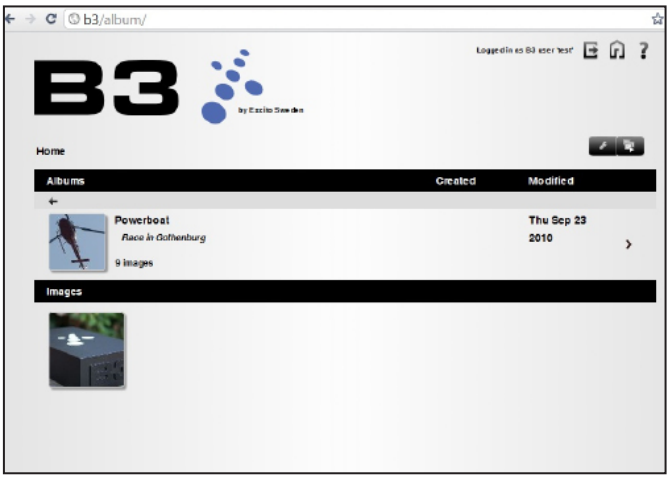


Foton

Idag har många konsumenter mycket stora digitala fotosamlingar. Excito B3 erbjuder förutom lagring av foton även en möjlighet att visa foton genom den inbyggda fotoalbumsfunktionen. Fotona kan till exempel ses genom en webbläsare på en dator eller genom en nätverkskopplad TV.

Excito B3 erbjuder även användaren olika lösningar för backup av foton.

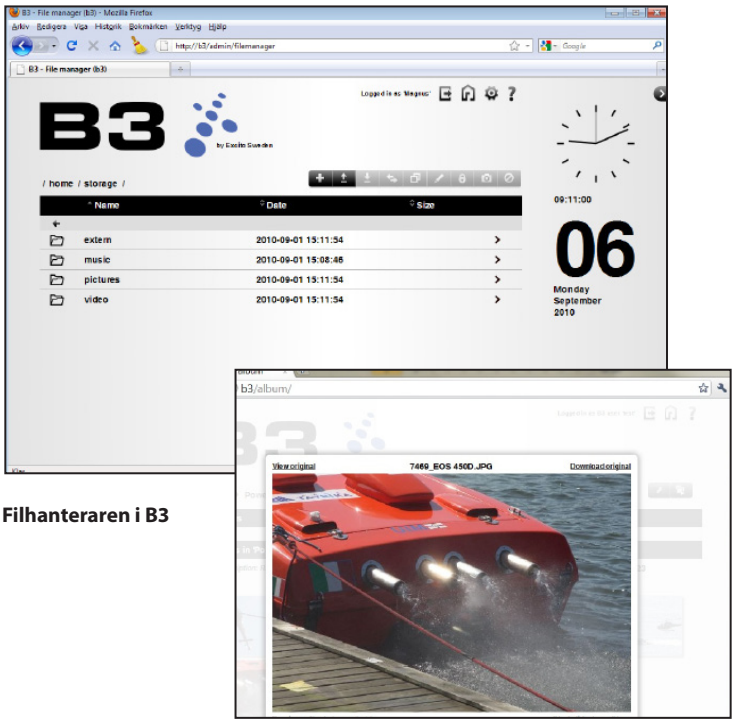
Excito planerar även att efter sommaren släppa en iPhone-app som gör användarnas fotoalbum tillgängliga genom deras iPhone.



Fotoalbumet i B3. Olika användare kan se olika fotoalbum.

Dela

Med Excito B3 är det lätt att dela med sig av sina foton och andra filer. Användareprofiler kan skapas så att personer har tillgång till olika filer som lagras på B3. Tack vare Excitos EasyFind™ service är det enkelt för användare att komma åt filer genom webbläsaren både i och utanför hemmet. Krånglet med att navigera med hjälp av IP-nummer är nu förbi, med B3 får användaren ett eget personligt domännamn för att nå sin data varifrån som helst.



Filhanteraren i B3

Ytterligare funktioner

B3 har en inbyggd funktion som gör att den kan användas som skrivarserver i hemmet. Detta gör att alla datorerna i hemmet trådlöst kan få tillgång till, och dela på en och samma skrivare.

B3 har e-mail och kalenderservice. E-mail från olika konton (Hotmail, Gmail, Exchange-server m.fl.) lagrats och samlas i en inkorg som användaren har tillgång till när som helst, via webbmail, telefonen eller i Outlook på datorn. Användaren får alltså tillgång till samma inkorg var man än befinner sig och raderas ett mail på ena stället, synkroniseras detta per automatik i övriga konton.

B3 är den enda kända nätlagringsenheten på marknaden som integrerar router, brandvägg och trådlös accesspunkt.

Excito B3 kan användas för lagring, backup och även RAID, för spegling av känslig data. B3 finns med en hårddisk på 500GB, 1TB, 2TB eller SSD. Det är även möjligt att öka kapaciteten ytterligare genom att köpa till Excito Storage, en extern hårddisk.

Excito B3 erbjuder olika funktioner för backup av data. Användare kan säkerhetskopiera data från en PC till B3 men även från B3 till en extern enhet, så som Excito Storage. Backup kan även ske över Internet till andra servrar.

Övrigt fakta kring Excito B3 och Excito Storage

B3 är idag marknadens mest energisnåla NAS med inbyggd hårddisk. En Excito B3 med 1TB hårddisk använder 8W, vilket ska jämföras med en hemdator som förbrukar ungefär 80W med skärmen avstängd.

Excito använder ett aluminiumchassi, till skillnad från många av konkurrenterna som använder plast. Chassit tillsammans med den värmeledande konstruktionen som Excito utvecklat gör att hårddisken kyls passivt, det vill säga att det inte behövs någon kylfläkt, vilket gör produkten betydligt tystare. Att B3 är fläktlös minskar även risken för hårdvaruproblem då hårddisken är den enda rörliga delen.

Tack vare det enkla gränssnittet är det bara för konsumenten att koppla in och börja använda B3. Med produkten följer en startguide och Excito erbjuder även support över telefon och e-mail.

B3 är har en elegant design med sitt matta svarta aluminiumskal, den är även liten vilket gör den väldigt lättplacerad i hemmet.

Mjukvaran i Excito B3 är uppbyggd runt Linux och Debian. Detta gör att avancerade användare kan skapa sina egna funktioner för B3, detta har även bidragit till att Excito B3 är mycket populär inom utvecklarkretsar.

ORDLISTA

Accesspunkt	Den centrala nod som styr trafiken i ett infrastrukturnät
Användargränssnitt	Länken mellan en användare och en hårdvara eller programvara, användaren kan påverka systemet genom gränssnittet och systemet kan presentera information.
Brandvägg	Brandväggar kan kopplas mellan olika nätverk, Internet är ofta ett av nätverken. Brandväggen analyserar trafiken och bestämmer om den är behörig eller ej.
DAAP	*Digital Audio Access Protocol*, ett protokoll som introducerades av Apple genom iTunes.
DLNA	*Digital Living Network Alliance* - syftet med DLNA är att skapa en standard för trådbundet och trådlöst nätverk mellan datorer, hemelektronik och mobila enheter.
IP-adress	Ett givet nummer till varje enhet i ett datornätverk.
Linux	Operativsystem som till största delen består av fri programvara.
Molnet	Även kallat datormoln, en grupp resurser som är sammanlänkade via internet och kan användas för till exempel lagring av data.
NAS	*Network Attached Storage*, nätlagringsenhet, en enhet som fungerar som lagringsenhet när den kopplas till ett nätverk.
RAID	*Redundant Array of Independent Disks*, en metod för att få två eller fler hårddiskar att samarbeta som en enhet ofta för att minska risken för dataförlust eller för att öka åtkomsthastigheten.
Router	Nätverksenhet som dirigerar datatrafik mellan datornätverk.
SAMBA	Programvara som används för att dela resurser så som filer och skrivare i ett nätverk.
Server	Värddator i ett datorsystem och som betjänar andra system över ett datornätverk.
Squeezebox	Nätverksmusikspelare tillverkad av Logitech.
SSD	Solid State Drive, även kallat flashdisk, är en hårddisk utan rörliga delar.
Streaming	”Streaming” eller strömmande media, är när en ljud- eller videofil spelas upp på en dator samtidigt som den överförs via internet.
UPnP	*Universal Plug and Play*, en samling kommunikationsprotokoll som tillåter olika typer av enheter från olika tillverkare ansluta till ett nätverk.
WiFi	Används ofta för att beteckna trådlöst LAN, trådlösa lokala datornätverk.

STYRELSE, LEDNING OCH NYCKELPERSONER

Styrelseordförande

Sven Kristensson
(f. 1962)
VD för Nederman sedan 2001
Antal aktier: 340 000 st (via Fridasro Invest)
Ledamot sedan: 2009

Sven Kristensson är VD och ordinarie ledamot för Nederman Holding AB (publ). Han är även styrelseordförande för BK Pac AB, Diedenporten AB och Ekodoor AB.

Styrelseledamöter

Johan Ståhl
(f. 1976)
VD för Sydsvenska Dagbladet
Antal aktier: 140 000 st (via JOST Invest)
Ledamot sedan: 2009

Johan är styrelseordförande i Infab AB samt styrelseledamot i TT AB och Ljungbergsgruppen AB.

Johannes Book
(f. 1977)
Vice VD och grundare
Antal aktier: 302 500 st
Ledamot sedan: 2007

Johannes har erfarenhet som researcher hos Sony Ericsson och som hårdvaruutvecklare hos Lundinova där han arbetade med olika industri- och konsumentprodukter. Johannes är utbildad civilingenjör i elektroteknik.

Per Heander
(f. 1964)
Investment manager, Innovationsbron AB
Innovationsbrons aktieinnehav: 631 250 st
Ledamot sedan: 2009

Per har 10 års erfarenhet som investment manager på Teknoseed och Innovationsbron, och var tidigare verksam inom SEB-koncernen och som affärsutvecklare på Teknopool AB. Aktiva styrelseuppdrag är Inquso, Kaskado ApS, Malvacom AB, Qubulus AB och United Pancakes AB.

Verkställande Direktör

Fredrik Alstierna
(f. 1975)
VD samt marknads- och försäljningschef.
Antal aktier: 253 750 st (via Monalite Invest som ägs tillsammans med Jim Larsson)

Fredrik arbetar med prioriterade agenter, distributörer och nyckelkunder. Fredrik har varit egen företagare sedan 1999. Han är grundare av IT-företagen Prominent IT och Stratiteq Sweden AB. Fredrik var VD i Stratiteq mellan 2003-2007 och ledamot i Prominents styrelse mellan 2001-2006.

ORGANISATION

Med start 2002 har Excito utvecklats från ett produktutvecklingsbolag, specialister inom sin nisch, till att idag vara en global aktör med en innovativ produkt inom hemelektronikmarknaden.

Idag består Excitos organisation av tre olika delar där kompetenta medarbetare gör sitt yttersta för att utveckla Bolaget till en global aktör. Grunden är den produktutveckling som Excito bygger på. Därutäver har Bolaget idag en mycket kompetent produktionsavdelning som ansvarar för hela produktionscykeln.

Excitos marknads- och försäljningsorganisation är etablerades på allvar 2009, då Bolaget valde att anställa personal med internationell erfarenhet.

Styrelsen består bland annat av ytterst erfarna företagsledare som borgar för en professionell bolagsstyrning.

Nyckelpersoner

Morgan Ramstedt (f. 1968) Operativ chef
Antal aktier: 85 000 st via XLR8 Consulting
Morgan är ansvarig för den löpande driften av Bolaget. Han har sina rötter inom försäljning från Xerox och har jobbat inom IT-branschen sen början av 2000-talet med framförallt försäljning och marknad. Tidigare VD för S&H Teknik AB, affärsområdeschef för Kerfi AB och försäljningschef, Ementor Sverige AB. Morgan är utbildad internationell ekonom från Växjö Universitet.

Magnus Lovén (f. 1976) Produktions- och logistikchef
Antal aktier: 277 500 st
Magnus är en av grundarna och innehar ansvaret för produktion, processdesign och effektivisering av produktionspris samt leverans. Sedan år 2000 har Magnus arbetat med elektronik- och produktutveckling. Tidigare konsult hos Lundinova där han i huvudsak arbetade mot Ericsson och Sony-Ericsson. Magnus har högskoleingenjörsexamen i datorsystemteknik från Högskolan i Halmstad.

Jim Larsson (f. 1977) Ekonomichef
Antal aktier: 253 750 st (via Monalite Invest som ägs tillsammans med Fredrik Alstierna)
Jim är ansvarig för Bolagets ekonomiska rapportering och bankrelationer. Jim har konsulterfarenhet inom ekonomichefstjänster från PWC och var tidigare ekonomichef inom Trindeln AB-koncernen. Jim är utbildad till civilekonom och ingenjör i industriell ekonomi.

Johannes Book (f. 1977) Teknik och utvecklingschef

För beskrivning, se styrelse.

FINANSIELL ÖVERSIKT

Omsättning och resultat

Belopp i TSEK	2010	2009	2008
Nettoomsättning	5 008	2 420	1 803
Resultat efter finansiella poster	-7 449	-1 449	14

Balansräkning

Belopp i TSEK	2010-12-31	2009-12-31	2008-12-31
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	2 353	1 062	440
Materiella anläggningstillgångar	214	104	71
Varulager	807	258	188
Kortfristiga fordringar	1 980	378	540
Kassa och bank	530	85	163
Summa tillgångar	5 884	1 887	1 402
Eget kapital och skulder			
Bundet eget kapital	247	124	100
Ansamlad vinst/förlust/fritt eget kapital	254	-28	10
Långfristiga skulder	442	649	826
Kortfristiga skulder	4 941	1 142	467
Summa eget kapital och skulder	5 884	1 887	1 402
Ställda säkerheter	1 950	1 950	500
Ansvarsförbindelser	Inga	Inga	Inga

Nyckeltal

	2010-12-31	2009-12-31	2008-12-31
Soliditet %	8,5	5,0	7,8
Avkastning på eget kapital (%)	neg	neg	13,2
Avkastning på totalt kapital (%)	neg	neg	4,4
Kassalikviditet (%)	50,8	40,5	150,5
Utdelning per aktie (SEK/aktie)	0	0	0
Antal anställda (st)	5	5	1

Kassaflödesanalys

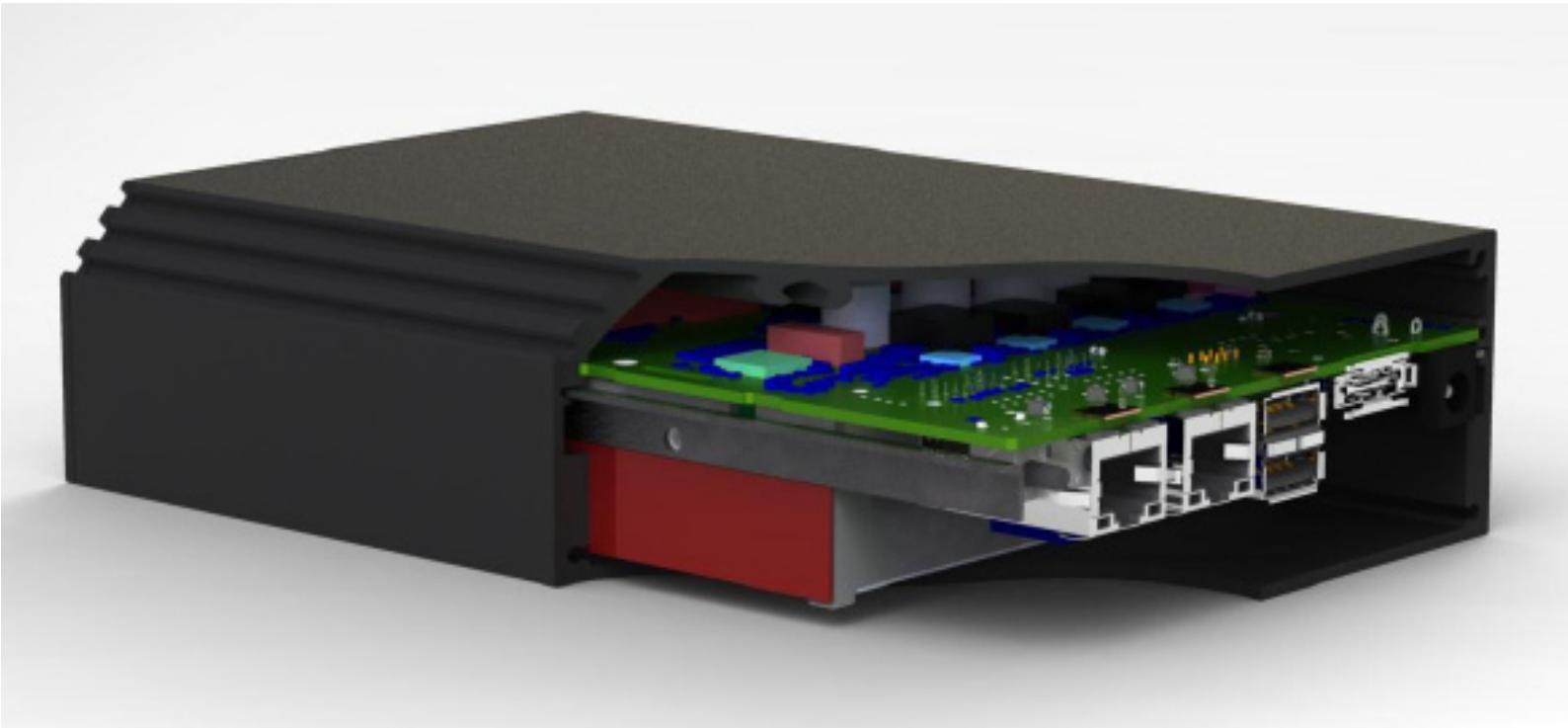
Belopp i TSEK	2010	2009	2008
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-7 096	-1 259	54
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-6 194	-492	-212
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 759	-844	-550
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	8 397	1 257	926
Årets kassaflöde	445	-78	163
Likvida medel vid årets början	85	163	0
Likvida medel vid årets slut	530	85	163

Införlivade dokument avseende fullständig historisk finansiell information

Fullständig historisk finansiell information införlivas genom hänvisning. I de årsredovisningar som införlivas via hänvisning (se nedan) ingår revisionsberättelser för den via hänvisning införlivade finansiella informationen och redovisningsprinciper: Bolagets finansiella rapporter har upprättats med Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd. Införlivade dokument skall läsas som en del av memorandumet. Via hänvisning införlivade dokument finns tillgängligt på Bolagets kontor:
EXCITO Electronics AB, Krossverksgatan 3, 216 16 Limhamn

Årsredovisningar införlivade via hänvisning:

Årsredovisning 2010 Excito Elektronik i Skåne AB med org nr 556747-2971
Årsredovisning 2009 Excito Elektronik i Skåne AB med org nr 556747-2971
Årsredovisning 2008 Excito Elektronik i Skåne AB med org nr 556747-2971



KOMMENTARER TILL DEN FINANSIELLA UTVECKLINGEN

Nettoomsättning

Under 2010 uppgick omsättningen till 5 008 TSEK. Denna omsättning kom till största del från försäljning via bolagets webshop. De avtal som tecknats under 2011 med distributörer och återförsäljare tillsammans med marknadsföring förväntas flytta bolagets försäljning från webshop till butiker och butikskedjor och bolaget får därmed en mycket större potential till att nå ut till fler och bredare kundgrupper.

Under 2009 omsatte bolaget 2 420 TSEK vilket innebär att det var ca 107 % tillväxt mellan 2009 och 2010, om än från en låg nivå. År 2008 var nettoomsättningen 1 803 TSEK.

Rörelseresultat

Under 2010 uppvisade bolaget en förlust om -7 449 TSEK, vilket var en väsentligt större förlust än år 2009 då förlusten var -1 449 TSEK. Den ökade förlusten beror till stor del av en intensifierad marknadsbearbetning, som nu lett till nya affärsrelationer med distributörer och återförsäljare i bl a Sverige, Tyskland, Schweiz och England. En stor del av den ökade förlusten består även i utökning av leveransorganisationen för att kunna möta en större kundbas och ökade krav på utveckling, logistik mm. Under år 2008 visade bolaget en mindre vinst på 14 TSEK.

Tillgångar

Bolagets tillgångar per 2010-12-31 utgörs av anläggningstillgångar om 2 567 TSEK och omsättningstillgångar om 3 317 TSEK. Anläggningstillgångarna består av immateriella anläggningstillgångar om 2 353 TSEK och materiella anläggningstillgångar om 214 TSEK. De immateriella anläggningstillgångarna utgörs av aktivering av eget utvecklingsarbete och balanserade utvecklingskostnader.

Avskrivningar

Excito har under 2010 gjort avskrivningar på 358 TSEK. I detta belopp ingår de avskrivningar av immateriella tillgångar som följer en avskrivningsplan som innebär att aktiverade utvecklingskostnader som är hänförliga till plattformen, d v s den utveckling som används vidare till andra produkter och versioner, skrivs av med 10-års plan och där de aktiverade utvecklingskostnader som är hänförliga till utveckling av en specifik produkt, ex B3, skrivs av enligt en plan på 3 år.

Eget kapital

Det egna kapitalet 2010-12-31 utgjordes av ett aktiekapital om 247 TSEK och ett fritt eget kapital om 254 TSEK. Vid bolagsstämma i maj beslutades att höja aktiekapitalet till ca 500 TSEK i samband med en fondemission och en riktad nyemission om totalt 2,4 MSEK mot ett mindre antal investerare.

Kassaflöde

År 2010 hade bolaget ett positivt kassaflöde med 445 TSEK. Den löpande verksamheten hade ett negativt kassaflöde om -6 194 TSEK, medan finansieringsverksamheten genom främst emissioner uppvisade ett positivt kassaflöde om 8 397 TSEK, vilket i sin tur slutligen gav ett totalt positivt kassaflöde om 445 TSEK.

Personal

Bolaget hade i snitt 5 heltidsanställda (män) under 2010.

Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser

Bolaget hade ansvarsförbindelser uppgående till 50 000 EURO vid utgången av maj 2011. Vilket innefattas av en bankgaranti mot internationella distributörsavtal. Säkerhet uppgår till 1 950 000 SEK.

Rörelsekapitalförklaring

I och med den förestående emissionen kommer Excito att ha tillräckligt rörelsekapital för att under den kommande tolvmånadersperioden fullgöra Bolagets betalningsförpliktelser allt efter som de förfaller till betalning.

Tendenser

Excito ser en stark efterfrågeutveckling när det gäller Bolagets erbjudna konsumentelektronik. Dessa signaler kommer från Bolagets globala nätverk av distributions- och återförsäljarkanaler.

Framtida kapitalbehov

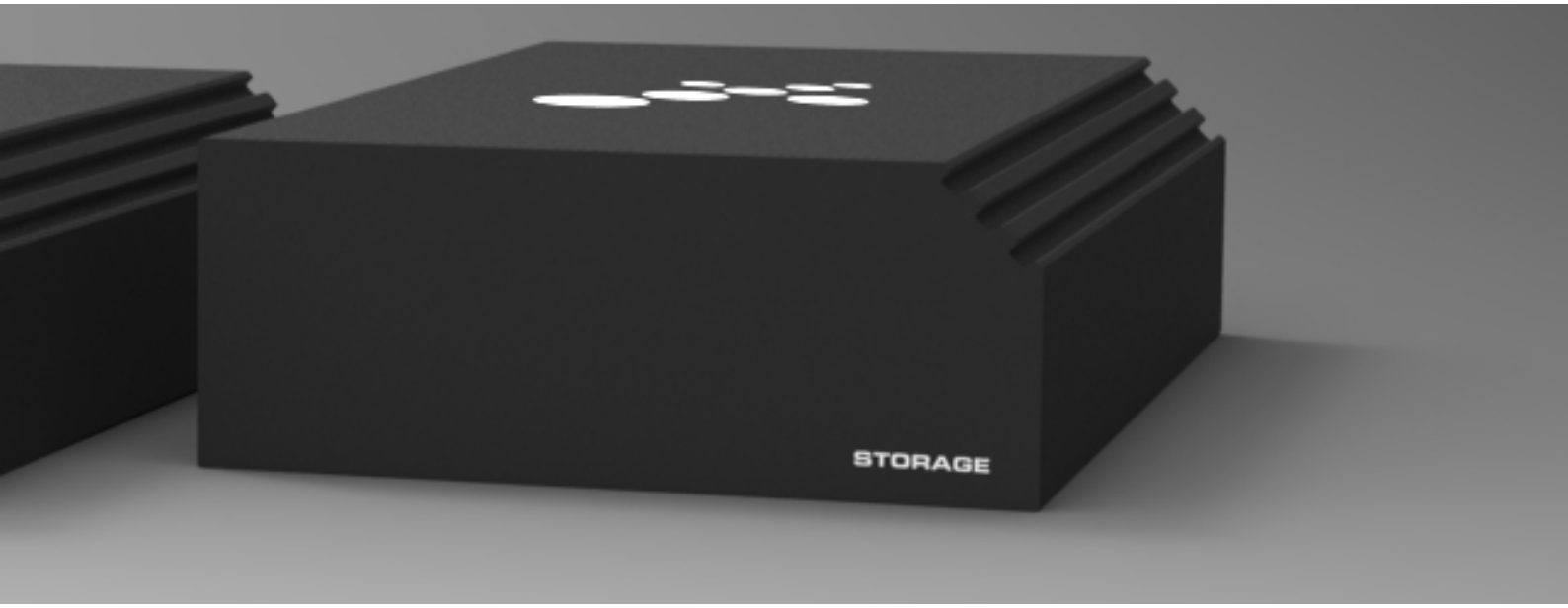
Styrelsen för Excito gör bedömningen att emissionen på ca 9 MSEK ger ett kapitaltillskott tillräckligt för att fullfölja den uppsatta tillväxtplanen. Skulle föreliggande nyemission inte bli fulltecknad kommer Bolaget att utvecklas i en långsammare takt än beräknat. Det kan innebära att vissa av de i detta memorandum beskrivna aktiviteterna enligt tillväxtplanen kan komma att senareläggas och behov av att under den kommande 12 månadsperioden genomföra ytterligare kapitalanskaffning troligtvis kan föreligga.

EGET KAPITAL OCH SKULDER

(TSEK)	2011-03-31
Kortfristiga skulder	6 170
Långfristiga skulder	390
Eget kapital	
Aktiekapital	317
Överkursfond	10 815
Fritt eget kapital	-10 709
SUMMA EGET KAPITAL	423
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	6 983

NETTOSKULDSÄTTNING

(TSEK)	2011-03-31
Bank	1 314
Kortfristiga fordringar	1 991
Kortfristiga skulder	6 170
Kortfristig nettoskuldsättning	2 865
Långfristiga skulder	390
Nettoskuldsättning	3 255



AKTIEN OCH ÄGARFÖRHÅLLANDEN

Aktiekapitalet

Aktiekapitalet uppgår före nyemissionen till 506 550 SEK fördelat på 4 605 000 aktier. Varje aktie medför lika rätt till andel i Bolagets tillgångar och vinst. Bolagets aktier berättigar till en (1) röst per aktie på bolagsstämma. Vid bolagsstämma får varje röstberättigad rösta för fulla antalet röster av honom eller henne ägda eller företrädda aktier utan begränsningar till röstetalet. Aktien är upprättad enligt svenska rätt och denominerad i svenska kronor.

Aktiekapitalet ska utgöra lägst 500 000 SEK och högst 2 000 000 SEK. Antalet aktier skall vara lägst 4 500 0000 och högst 18 000 000 stycken.

Kontoförande institut: Euroclear Sweden AB (tidigare VPC AB), Box 7822, 103 97 Stockholm. Aktier kommer att registreras på person i elektroniskt format genom VPC-systemet.
Aktiens handelkod är EXCI

Bemyndigande

Bolagsstämman beslutade den 16 maj 2011 att ge styrelsen bemyndigande att, under tiden fram till nästa årsstämma, kunna fatta beslut om nyemission med eller utan avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt, samt med eller utan bestämmelse om apport eller bestämmelse om att aktie skall tecknas med kvittningsrätt eller eljest med villkor. Bemyndigandet skall kunna utnyttjas vid ett eller flera tillfällen.

Lock-up

Styrelse, ledning och grundarna, samt storägaren Innovationsbron AB har gentemot Bolaget förbundit sig att inte avyttra mer än maximalt 10% av sitt innehav under den 12 månadersperiod som följer efter första handelsdag. Inom gruppen av ägare som omfattas av detta lock-up avtal kan omdisponering göras med AktieTorgets godkännande, dock med förbehållet att aktierna kvarstår under lock-up. Utan hinder av ovanstående får dock aktier avyttras enligt villkoren i ett offentligt erbjudande om köp av aktier, samt avyttring ske av tilldelade emissionsrätter och inlösenrätter.

Övrigt

Det finns inga konvertibla eller utbytbara värdepapper eller värdepapper förenade med rätt till teckning av annat värdepapper.

Bolagets aktier kan fritt överlåtas på annan part.

Under det senaste och nuvarande räkenskapsåren har inga officiella uppköpsbud gjorts av någon tredje part.

I det fall att nyemissionen som beskrivs i detta memorandum blir fulltecknad nyemitteras 1 667 000 aktier, vilket ger en utspädning för befintliga aktieägare som inte tecknar i emissionen om cirka 27%.

Aktiekapitalets utveckling

År	Händelse	Kvotvärde	Ökning av antal aktier	Ökning av aktie-kapital	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital
2007	Bolagsbildning	100	1 000	100 000	1 000	100 000
2009	Nyemission	100	239	23 900	1 239	123 900
2010:1	Nyemission	100	398	39 800	1 637	163 700
2010:2	Nyemission	100	511	51 100	2 148	214 800
2010:3	Nyemission	100	156	15 600	2 304	230 400
2010:4	Nyemission	100	131	13 100	2 435	243 500
2010:5	Nyemission	100	33	3 300	2 468	246 800
2011:1	Nyemission	100	701	70 100	3 169	316 900
2011:2	Nyemission	100	471	47 100	3 640	364 000
2011:3	Fondemission	137,5	-	136 500	3 640	500 500
2011:4	Splitt 1250:1	0,11	4 546 360		4 550 000	500 500
2011:5	Nyemission	0,11	55 000	6 050	4 605 000	506 550
2011:6	Förestående nyemission*	0,11	1 667 000	183 370	6 272 000	689 920

* Under förutsättning att aktuell nyemission blir fulltecknad.

Största ägarna per 2011-05-16

Ägare	Antal aktier (st)	Ägande (%)
Innovationsbron AB	631 250	13,71
Tåga Trading AB	430 000	9,34
Ninbeta AB	372 500	8,09
Fridasro Invest	340 000	7,38
Per Anders Nilsson	335 000	7,27
Tor Krill	335 000	7,27
Johannes Book	302 500	6,57
Magnus Lovén	277 500	6,03
Migratat UK Ltd	265 000	5,75
Monalite Invest	253 750	5,51
Övriga, 14 st	1 062 500	23,08
Summa	4 605 000	100,00

Största ägarna efter genomförd nyemission

Ägare	Antal aktier (st)	Ägande (%)
Innovationsbron AB	631 250	10,06
Tåga Trading AB	430 000	6,86
Ninbeta AB	372 500	5,94
Fridasro Invest	340 000	5,42
Per Anders Nilsson	335 000	5,34
Tor Krill	335 000	5,34
Johannes Book	302 500	4,82
Magnus Lovén	277 500	4,42
Migratat UK Ltd	265 000	4,23
Monalite Invest	253 750	4,05
Övriga, 14 st	1 062 500	16,94
Förestående nyemission	1 667 000	26,58
Summa	6 272 000	100,00

Tabellen ovan tar ej hänsyn till ev. nyteckning av bef. aktieägare vid fulltecknad nyemission.

ÖVRIGA UPPLYSNINGAR

Ersättning till styrelse och ledande befattningshavare
Styrelsens arvode fastställs årligen på Bolagets årsstämma. För närvarande utgår inga styrelsearvoden. VD Fredrik Alstierna är kontrakterad av Excito för att driva Bolagets nationella och internationella försäljnings- och marknadsarbete. Ersättningen sker via fakturering av konsultarvoden om 95 000 kronor per månad, vilket är tänkt att motsvara en lön om ca 60 000 kronor per månad. Därutöver utgår inga andra ersättningar, förmåner eller pensionsavsättningar.

Styrelsens arbetsformer
Samtliga styrelseledamöter är valda till nästa årsstämma.

Tillgängliga handlingar
Bolaget håller följande handlingar tillgängliga i pappersform under detta dokuments giltighetstid:
- Stiftelseurkund
- Bolagsordning
- Historisk finansiell information

Handlingarna finns på Bolagets huvudkontor.

Utdelningspolicy
Bolaget planerar inte att göra någon utdelning de närmsta tre åren, då vinstmedlen förväntas återinvesteras i verksamheten under denna period.

Transaktioner med närstående
Några transaktioner med närstående, förutom löner, ersättningar och övrigt som redovisas på denna sida, föreligger inte.

Väsentliga avtal
Excito sluter kontinuerligt olika typer av avtal i den löpande verksamheten, bland annat distributör- och återförsäljaravtal. Det finns dock inga avtal som enskilt är väsentliga för Excito. På längre sikt kan Bolaget komma att teckna enskilda avtal av väsentlig betydelse alternativt teckna flera avtal som tillsammans blir av väsentlig betydelse för Bolaget.

Revisor
Öhrlings PricewaterhouseCoopers, org.nr 556029-6743
Huvudansvarig: Lars Nilsson, Aukt. Revisor
Medrevisor: Anders Brofors, Aukt. Revisor

Regelverk
Bolaget avser följa all lagstiftning, författningar och rekommendationer som är tillämpliga på bolag som är anslutna till AktieTorget. Följande regelverk är tillämpliga:
- Aktiebolagslagen
- Lagen om handel med finansiella instrument
- AktieTorgets anslutningsavtal

Övrigt
Ingen av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare under de senaste fem åren har eller har haft näringsförbud eller har i övrigt anklagats av myndigheter. Ingen av dessa personer har åtalats för bedrägerirelaterade mål eller dylikt. Johan Ståhl har i egenskap som VD för Sydsvenska Dagbladet även varit involverad i Look Media 2, och Familjenytt, som likviderats efter omstrukturering. Fredrik Alstierna var styrelsesuppleant för Eclatér Sweden AB, bolaget såldes och de nya ägarna valde att föra över verksamheten till sin egna verksamhet och varumärke. Eclatér likviderades därför av de nya ägarna. Per Heander har varit engagerad i Bioett och Sindarin som Innovationsbrons representant. Båda bolagen var i tidigt utvecklingsskede och lyckades inte utveckla sina verksamheter, vilket ledde till konkurs. Bolaget har inte anledning att misstänka några som helst oegentligheter kring ovanstående händelser. Det föreligger inte någon intressekonflikt mellan Bolaget och någon styrelseledamot eller ledande befattningshavare. Det förekommer inga särskilda överenskommelser med större aktieägare, kunder, leverantörer eller andra parter där styrelsemedlemmar eller andra ledande befattningshavare ingår.

Bolaget har inte varit och är inte part i något rättsligt förfarande eller skiljeförfarande under de tolv senaste månaderna som skulle kunna få betydande effekter på Bolagets finansiella ställning eller lönsamhet. Bolaget är inte heller medvetet om något rättsligt förfarande eller skiljeförfarande som kan uppkomma.

Inga väsentliga förändringar i bolagets finansiella situation eller ställning på marknaden har inträffat efter senaste tidpunkt för reviderad information.

Det finns inga särskilda system för personalens förvärv av aktier eller liknande. Det finns inga optionsprogram för de anställda i bolaget.

Styrelsen bedömer att Bolagets nuvarande försäkringsskydd är tillfredsställande, med hänsyn till verksamheternas art och omfattning.

VILLKOR OCH ANVISNINGAR

Erbjudandet
Erbjudandet omfattar en nyemission på högst 1 miljon Euro (cirka 9 MSEK) fördelat på 1 667 000 nyemitterade aktier i EXCITO Electronics AB (publ) (Erbjudandet). Kvotvärdet uppgår till 0,11 kronor per aktie. Lägsta teckningsbelopp för att fullfölja nyemissionen är 4 500 000 kronor.

Teckningskurs
Teckningskursen i erbjudandet uppgår till 5,40 kronor per aktie. Courtage utgår ej.

Företrädesrätt
Ingen företrädesrätt för befintliga aktieägare föreligger för Erbjudandet.

Teckningstid
Anmälan om teckning kan göras från och med den 8 juni 2011 till och med den 22 juni 2011. Styrelsen förbehåller sig rätten att förlänga teckningstiden.

Anmälan
Anmälan av aktier sker genom att teckningssedel ifylld och undertecknad är Excito tillhanda senast kl 16.00 den 22 juni 2011. Det är endast tillåtet att insända en (1) teckningssedel. I det fall fler teckningssedlar insändes kommer enbart den sist erhållna att beaktas. Vid de fall depån är kopplad till en kapitalförsäkring vänligen kontakta din förvaltare för teckning av aktier.
Observera att anmälan är bindande.

Teckningssedel skall skickas till:
Excito Elektronik AB, Krossverksgatan 3, 216 16 Limhamn
Fax: 040-611 46 10
E-post (inskannad): info@excito.com

Tilldelning
Beslut om tilldelning av aktier fattas av styrelsen. Styrelsen eftersträvar att AktieTorgets spridningskrav uppnås, att bolaget får en bred ägarbas och att förutsättningarna för en god likviditet i aktien erhålls. När tilldelningen har fastställts skickas en avräkningsnota till dem som erhållit tilldelning, vilket beräknas ske den 23 juni 2011. De som ej erhållit tilldelning får inget meddelande.

Betalning
Full betalning för tilldelade aktier ska erläggas kontant senast fredagen den 1 juli 2011 (likviddagen) enligt instruktion på avräkningsnotan. Det innebär att likviden ska vara Excito tillhanda senast på likviddagen. Aktier som ej betalas i tid kan komma att överlåtas till annan. Ersättning kan krävas av dem som ej betalat tecknade aktier.

Leverans av aktier
Excito är anslutet till Euroclear AB:s kontobaserade värdepappersystem (f.d. VPC). När betalning erlagts och registrerats, kommer aktierna levereras till respektive tecknares Depå/VP-konto.

Aktiebok
Bolagets aktiebok kontoförs av Euroclear (fd VPC) som registrerar aktierna på den person/organisation som innehar aktierna.
Euroclear AB, Box 7822
103 97 STOCKHOLM

Handel på AktieTorget
Excito har godkänts av AktieTorgets styrelse för upptagande till handel på AktieTorgets handelslista under förutsättning att spridningskravet för aktien är uppfyllt och gränsen för lägsta teckningsbelopp av emissionen uppnås. Snarast efter att teckningstiden avslutats kommer Bolaget att offentliggöra utfallet av emissionen. Idag förekommer ingen handel på aktien.

Första handelsdag för Excitos aktie är beräknad till 25 juli 2011. Handelsbeteckningen kommer att vara EXCI

AktieTorget
AktieTorget är ett värdepappersinstitut och har Finansinspektionens tillstånd att driva handel med värdepapper. Genom avtal med Stockholmsbörsen använder AktieTorget fondbörsens handelssystem INET. Det innebär att den som vill köpa och sälja aktier som är listade på AktieTorget använder sin vanliga bank eller fondkommissionär. Aktiekursen från bolag på AktieTorget går att följa i realtid hos de flesta internetmäklare och på hemsidor med finansiell information. Aktiekurserna finns även att följa på text-TV, i dagstidningarna och på www.aktietorget.se.

RISKER

En investering i aktier kan innebära betydande risker och hela det investerade kapitalet kan förloras. Ett antal faktorer utanför bolagets kontroll kan ha negativ påverkan på bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning. Detsamma gäller för faktorer som bolaget genom sitt agerande kan påverka. Nedan redogörs för ett antal av dessa riskfaktorer. De är inte framställda i prioritetsordning och gör inte anspråk på att vara heltäckande. Det innebär att det kan finnas andra faktorer som kan påverka Bolagets verksamhet och lönsamhet. Utöver de risker som anges nedan samt andra förekommande faktorer bör investeraren även noggrant beakta övrig information i detta memorandum.

Marknadsrelaterade risker

Globala ekonomiska förhållanden

Efterfrågan på Excitos produkter kan påverkas av globala ekonomiska förhållanden, dessa faktorer kan Bolaget inte påverka.

Marknadsutveckling

Marknadens intresse och acceptans för nya produkter är svår att förutse och det kan ta längre tid än bolaget kan förutse idag. Även om den geografiska spridningen i viss mån borde kunna kompensera för tröghet på en viss marknad, kan det ta längre tid än planerat att nå de volymer som Bolaget hoppas på.

Konkurrens

Excito konkurrerar med andra tillverkare av nätlagringsenheter, men skiljer sig genom att ha ett tydligt fokus på konsumenter. Vad Bolaget känner till är Excito B3 den enda produkt på marknaden som integrerar router, brandvägg och trådlös accesspunkt. Andra konkurrenter till Bolagets produkter är så kallade molntjänster, men till skillnad från dessa erbjuder Excito en fysisk enhet som konsumenten innehar själv. Då marknaden inom konsumentelektronik utvecklas globalt finns risk för ökad konkurrens och att Bolaget ej utvecklas enligt målsättning.

Leverantörer och producenter

Excito har ett nära samarbete med sina leverantörer och producenter och har löpande avstämning för att förhindra stopp i produktion p g a komponentbrist eller dylika risker. Dock är detta givetvis något som kan förlänga leveranstider från tid till annan.

Excito samarbetar med välkända starka partners inom sina segment såsom WesternDigital och Marvell och detta minimerar riskerna för kvalitetsproblem.

Bolagets leverantörer utvärderas ständigt för att få så bra villkor som möjligt. Eventuella förändringar i leverantörsleden kan innebära risker i överförande av kompetens, kunskap och kvalitet.

Bolagsspecifika risker

Beroende av nyckelpersoner och medarbetare

Excitos framgång är beroende av att inneha den kompetens inom företaget som krävs för att snabbt ta en produkt från idé till marknad utan långa ledtider.

Marknadstillväxt

Excito planerar att kraftigt öka Bolagets försäljning och marknadsandelar de kommande åren. En snabb tillväxt kan medföra organisatoriska problem. Dels genom svårigheter att rekrytera rätt personal, och dels genom problem med att integrera och utveckla personalen i en växande organisation. Resursfördelningen kan medföra störningar i driften av Bolaget.

Försäljning

Det går inte med säkerhet att fastställa att de produkter som Excito utvecklar kommer att få det mottagande på marknaden som detta memorandum förespeglar. Försäljningen av Bolagets produkter kan bli lägre än förväntningarna.

Intjäningsförmåga och framtida kapitalbehov

Det kan inte uteslutas att det tar längre tid än beräknat innan bolaget når ett positivt kassaflöde. Det kan inte heller uteslutas att Excito i framtiden kan komma att söka nytt externt kapital. Det finns inga garantier för att det i så fall kan anskaffas på för aktieägarna fördelaktiga villkor. Ett misslyckande i att generera vinster i tillräcklig omfattning kan påverka bolagets marknadsvärde negativt.

Samarbetsavtal med externa parter

Excito har samarbetsavtal med kunder och leverantörer kring exempelvis försäljning och varuförsörjning. Dessa samarbeten kan komma att förändras i framtiden och nya förutsättningar kan uppstå. Beroende på Bolagets förmåga att skapa väl fungerande samarbeten med externa samarbetspartners, kan Bolagets verksamhet påverkas.

Finansiella risker

Valutarisker

Excitos försäljning är fokuserad på de nordiska, tyska och engelska marknaderna och Bolaget planerar att expandera inom Europa och att etablera sig på den amerikanska marknaden. Inköpen sker delvis direkt eller indirekt från Asien. Detta kan innebära att faktorer så som inflations-, valuta- och ränteförändringar kan ha inverkan på rörelsekostnader, försäljningspriser och aktievärdering. Bolagets intäkter kan påverkas av dessa faktorer, vilka står utom Bolagets kontroll.

Aktierelaterade risker

Aktiens likviditet

Excitos aktie är idag inte upptagen för handel på en offentlig marknadsplats. Aktien kommer däremot att noteras på AktieTorget under förutsättning att spridningskravet om mer än 200 ägare av aktien är uppfyllt. Aktien kommer ändå att ägas av ett mindre antal aktieägare vilket gör att det kan föreligga en risk att aktien inte omsätts varje dag.

Kursfall på aktiemarknaden

Aktiemarknaden kan generellt gå ner av olika orsaker så som räntehöjningar, politiska utspel, valutakursförändringar och sämre konjunkturella förutsättningar. Aktiemarknaden präglas även till stor del av psykologiska faktorer. Aktier i Excito påverkas på samma sätt som alla andra bolags aktier av dessa faktorer, vilka till sin natur många gånger kan vara problematiska att förutse och skydda sig mot.

Framtida utebliven utdelning

Bolaget har sedan grundandet inte genomfört några utdelningar till aktieägarna. Det är ledningens avsikt att under de närmaste åren använda genererade vinstmedel till att utveckla Bolagets verksamhet och befästa dess position å marknaden. Det är Bolagsstämman som beslutar om utdelning till aktieägarna utifrån rådande förutsättningar för verksamheten. En framtida värdeökning i Bolagets aktier ligger således under de närmaste åren främst i en ökande aktiekurs.

BOLAGSORDNING

Organisationsnummer 556747-2971

§ 1 Firma
Bolagets firma är Excito Electronics AB (publ.).

§ 2 Styrelsens säte
Styrelsen har sitt säte i Malmö kommun.

§ 3 Verksamhet
Utvecklar och säljer konsumentelektronik i form av servrar och mediaspelare.

§ 4 Aktiekapital
Aktiekapitalet utgör lägst 500 000 kronor och högst 2 000 000 kronor.

§ 5 Aktieantal
Antalet aktier i bolaget skall vara lägst 4 500 000 och högst 18 000 000.

§ 6 Styrelse och revisorer
Styrelsen består av 3-10 ledamöter med högst 10 suppleanter. Den väljes årligen på årsstämman för tiden intill dess nästa årsstämma har hållits.

§ 7 Revisorer
Bolaget ska välja 1-2 revisorer med eller utan revisorssuppleanter. Dessa väljes på årsstämman för tiden intill dess nästa årsstämma har hållits.

§ 8 Kallelse
Kallelse till bolagsstämma ska ske genom kungörelse i Post- och Inrikes Tidningar och genom att kallelsen hålls tillgänglig på bolagets hemsida på Internet. Samtidigt som kallelse sker, skall bolaget genom kungörelse i Dagens Industri upplysa om att kallelse har skett.

§ 9 Årsstämma
Årsstämma hålles årligen inom 6 månader efter räkenskapsårets utgång.

Vid årsstämman skall följande ärenden förekomma;

1) Val av ordförande vid stämman;
2) Upprättande och godkännande av röstlängd;
3) Val av en eller två justeringsmän;
4) Prövning av om stämman blivit behörigen sammankallad;
5) Godkännande av förslag till dagordning;
6) Föredragning av framlagd årsredovisning och revisionsberättelse samt i förekommande fall koncernredovisning och koncernrevisionsberättelse;
7) Beslut
   a) om fastställande av resultaträkning och balansräkning samt i förekommande fall koncernresultaträkning och koncernbalansräkning
   b) om dispositioner beträffande vinst eller förlust enligt den fastställda balansräkningen
   c) om ansvarsfrihet åt styrelseledamöter och verkställande direktör när sådan förekommer;
8) Fastställande av styrelse- och revisionsarvoden;
9) Val av
   a) styrelse och eventuella styrelsesuppleanter;
   b) revisorer och eventuella revisorssuppleanter, när så skall ske.
10) Annat ärende, som ankommer på stämman enligt aktiebolagslagen eller bolagsordningen.

Vid bolagsstämma må envar röstberättigad rösta för hela antalet av honom företrädda aktier, utan begränsning i röstetalet.

§ 10 Räkenskapsår
Bolagets räkenskapsår skall vara 1 januari – 31 december.

§ 11 Deltagande på stämman
För att få deltaga på bolagsstämma ska aktieägare anmäla sig samt antalet biträden hos bolaget före klockan 16.00 senast den dag som anges i kallelsen till stämman. Denna dag får ej vara söndag, annan allmän helgdag, lördag, midsommarafton, julafton eller nyårsafton och inte infalla tidigare än femte vardagen före stämman. Ombud behöver ej anmäla antalet biträden. Antalet biträden får högst vara två.

§ 12 Avstämningsförbehåll
Den aktieägare eller förvaltare som på avstämningsdagen är införd i aktieboken och antecknad i ett avstämningsregister enligt 4 kap. Lagen (1998:1479) om kontoföring av finansiella instrument eller den som är antecknad på avstämningskonto enligt 4 kap. 18 § första stycket 6-8 nämnda lag skall antas vara behörig att utöva de rättigheter som följer av 4 kap. 39 § aktiebolagslagen (2005:551)

_____

Denna bolagsordning har antagits vid Årsstämman den 16 maj 2011

SKATTEFRÅGOR I SVERIGE

Följande sammanfattning av skattekonsekvenser för investerare, som är eller blir aktieägare i Excito Elektronik AB (publ) genom denna nyemission, är baserad på aktuell lagstiftning och är endast avsedd som allmän information.

Den skattemässiga behandlingen av varje enskild aktieägare beror delvis på dennes egen situation. Särskilda skattekonsekvenser, som ej finns beskrivna i det följande, kan bli aktuella för vissa kategorier av skattskyldiga, inklusive personer ej bosatta i Sverige. Framställningen omfattar bland annat inte de fall där aktie innehas som omsättningstillgång eller innehas av handelsbolag.

Utdelning

Mottagen utdelning är i sin helhet skattepliktig för fysiska personer och dödsbon. Beskattning sker i inkomstslaget kapital. Skattesatsen är för närvarande 30 procent.

För juridiska personers innehav av så kallade kapitalplaceringsaktier gäller att hela utdelningen utgör skattepliktig inkomst av näringsverksamhet. Skattesatsen är för närvarande 26,3 procent.

För svenska aktiebolag och ekonomiska föreningar föreligger skattefri utdelning på så kallade näringsbetingade aktier. Noterade andelar anses näringsbetingade under förutsättning att andelsinnehavet motsvarar minst 10 procent av rösterna eller att innehavet betingas av rörelsen. Skattefrihet för utdelning på noterade aktier förutsätter att aktierna inte avyttras inom ett år från det att aktierna blev näringsbetingade för innehavaren. Kravet på innehavstid måste inte vara uppfyllt vid utdelningstillfället.

Försäljning av aktier

Genomsnittsmetoden

Vid avyttring av aktier i Excito ska genomsnittsmetoden användas oavsett om säljaren är en fysisk eller en juridisk person. Enligt denna metod ska anskaffningsvärdet för en aktie utgöras av den genomsnittliga anskaffningskostnaden för aktier av samma slag och sort beräknat på grundval av faktiska anskaffningskostnader och hänsyn taget till inträffade förändringar (såsom split eller fondemission) avseende innehavet. Som ett alternativ till genomsnittsmetoden kan ifråga om marknadsnoterade aktier den s.k. schablonregeln användas. Denna regel innebär att omkostnadsbeloppet får beräknas till 20 procent av försäljningspriset efter avdrag.

Privatpersoner

Vid försäljning av aktier beskattas fysiska personer och dödsbon för kapitalvinsten i inkomstslaget kapital. Skattesatsen är för närvarande 30 procent. Kapitalförlust på aktier är samma år avdragsgill mot vinst på andra aktier eller mot andra marknadsnoterade delägarrätter (med undantag för andelar i investeringsfonder som innehåller endast svenska fordringsrätter). Till den del förlusten inte är fullt ut avdragsgill enligt ovan är den avdragsgill med 70 procent mot andra kapitalinkomster. Om det uppkommer ett underskott i inkomstslaget kapital, medges reduktion av skatten på inkomst av tjänst och näringsverksamhet samt fastighetsskatt med 30 procent för underskott som uppgår till högst 100.000 kronor och med 21 procent för underskott därutöver. Underskott kan inte sparas till senare beskattningsår.

Juridiska personer

Juridiska personer utom dödsbon beskattas för kapitalvinster i inkomstslaget näringsverksamhet för närvarande till skattesatsen 26,3 procent. Vinsten beräknas dock enligt vanliga regler. Kapitalförluster på aktier, som innehas som kapitalplacering, får endast kvittas mot kapitalvinster på aktier och aktierelaterade instrument. Om vissa villkor är uppfyllda kan förlust även kvittas mot kapitalvinster på aktier och aktierelaterade instrument som uppkommit i bolag inom samma koncern, under förutsättning att koncernbidragsrätt föreligger. En inte utnyttjad förlust får utnyttjas mot kapitalvinst på aktier eller aktierelaterade instrument utan begränsning framåt i tiden.

För näringsbetingat innehav av noterade aktier gäller för närvarande att ingen avdragsrätt föreligger för förluster samtidigt som vinster ej är skattepliktiga under förutsättning att aktierna inte avyttras inom ett år från det att andelarna blivit näringsbetingade hos innehavaren.

Fåmansaktiebolag

För fåmansaktiebolag gäller särskilda regler. Dessa berör dock endast sådana aktieägare eller närstående denne, som är verksamma i bolaget i betydande omfattning. Beskrivningen av memorandumet avser endast fall där ägaren är passiv, och dessa särskilda regler behandlas därför inte närmare här.

Arvs- och gåvobeskattning

Arvs- och gåvobeskattningen är sedan 17 december 2004 slopad, varpå ingen arvs- eller gåvobeskattning utgår vid förvärv av aktier genom arv eller gåva.

Kupongskatt

För aktieägare bosatta i utlandet, som erhåller utdelning från Sverige, innehålls normalt kupongskatt. Skattesatsen är för närvarande 30 procent, som i allmänhet reduceras genom tillämpligt dubbelbeskattningsavtal. För utländskt bolag som innehaft näringsbetingad aktie i minst ett år kan dock utdelningen vara skattefri om skattefrihet hade förelegat om det utländska bolaget hade varit ett svenskt företag. I Sverige är det normalt Euroclear, som svarar för att kupongskatt innehålls. I de fall aktier är förvaltarregistrerade, svarar förvaltaren för kupongskatteavdraget.

STYRELSENS BOLAGSENGAGEMANG DE SENASTE FEM ÅREN

VD - verkställande direktör
OF - styrelseordförande
BM - Bolagsman

vVD - vice verkställande direktör
Sup - Styrelsesuppleant

eVD - extern verkställande direktör
eFirm - extern firmatecknare

LE - styrelseledamot
IH - Innehavare

Namn	Bolag	Position	Tidsperiod
Sven Kristensson			
	Arboga-Darenth AB	OF, LE	2008-04-07 -
	AB Ph. Nederman & Co	VD, OF, LE	2001-07-09 -
	BK Pac Invest AB	OF, LE	2007-04-17 -
	Töredal Verkstad AB	eFirm	2008-06-25 -
	Aktiebolaget Lectrostatic	OF, LE	2001-06-19 -
	Air Care System AB	OF, LE	2001-07-09 -
	Nederman Svenska Försäljning AB	OF, LE	2003-05-05 -
	Ekodoor AB	OF, LE	2009-01-08 -
	Nederman Holding AB	VD, LE	2001-07-02 -
	Dantherm Filtration AB	LE	2010-10-04 -
	Diedenporten AB	OF, LE	2010-09-20
	Fridasro Invest & Konsult AB *	Sup	2009-10-28 -
	Kristensson Holding AB *	Sup	2010-09-03 -
	BK Pac AB	OF, LE	2011-03-23 -
	Tedak AB	OF, LE	2001-09-07 - 2008-06-12
	Nederman Nordic AB	OF, LE	2001-07-09 - 2008-06-12
	Scandiflex Pac AB	LE	2006-04-28 - 2008-04-14
	Conoctica AB	LE	2008-05-20 - 2009-08-27
Johan Ståhl	Sydsvenska Dagbladets AB	eVD	2005-02-28 -
	Ljungbergs Boktryckeri AB	LE	2009-08-17 -
	TU Service AB	LE	2008-07-16
	Skånsk Tidningsdistribution AB	LE	2008-11-04
	Fastighetsaktiebolaget Nr 48 Cronholm	LE, VD, OF	2005-07-12 -
	Sydsvenskan Innovator AB	LE, VD	2010-04-19 -
	Ess Media AB	LE	2008-04-09 -
	Sydsvenska Dagbladets Försäljningsaktiebolag	eVD	2005-02-28 -
	Infab i Helsingborg AB	LE	2010-09-03 -
	Skånemedia AB	VD, LE	2008-02-08 -
	Citypaketet Sweden AB	OF, LE	2010-12-03 -
	SkåneMedia Försäljnings AB	VD, LE	2008-02-13 -
	JOST. Invest AB *	LE	2002-03-15 -
	Rulloffset Kristianstad AB	LE	2009-05-18 -
	Hela Skåne AB	LE, OF	2006-05-12 -

	HD City AB	LE	2009-08-13 -
	GP Sydsvenskan Media AB	Sup	2006-10-10 -
	City Malmö Lund AB	OF, LE	2008-01-29 -
	City Skåne AB	LE	2008-07-30 -
	Kompetens i Skåne AB	OF, LE	2011-03-15 -
	Marieberg International AB	LE	2008-07-17 - 2009-11-11
	H Inge Gyllin AB	eFirm	2010-01-21 - 2010-04-28
	JS Försäljning	IH	1998-10-19 - 2009-06-17
	Marknadsföreningen i Malmö MIM Serviceaktiebolag	LE	2006-11-10 - 2009-01-15
	Fordonstorget AB	LE	2005-04-21 - 2010-07-16
	Look Media 2 AB	VD, LE	2010-04-19 - 2010-10-21
	Manolo AB	LE	2005-11-28 - 2009-04-24
	Familjenytt AB	LE, OF	2007-12-21 - 2008-09-24
	Autoact AB	LE	2006-12-29 - 2008-10-02
	Comzo 2 AB	VD, LE	2010-04-19 - 2010-10-13
	Mindpark AB	LE	2007-10-22 - 2009-12-28
	Stadsporten City Gate AB	LE	2005-09-30 - 2007-10-24
	Tidningarnas Telegrambyrå AB	LE	2008-08-06 - 2010-04-12
	Motivationshuset i Malmö AB	LE	2008-08-06 - 2010-04-12
	Tidningen MalmöMagasinet AB	LE, OF	2005-02-23 - 2006-06-05
Johannes Book	Excito HB *	BM	2002-08-13 -
Per Heander	United Pancakes AB	LE	2011-02-03 -
	Inquso AB	LE	2010-02-09 -
	Malvacom AB	LE	2011-03-01 -
	Qubulus AB	LE	2010-12-02 -
	Solrosens Förskola i Alnarp Ekonomisk förening	LE	2006-10-09 - 2008-10-22
	Airec AB	LE	2008-12-12 - 2010-02-11
	Quickcool AB	Sup	2007-02-02 - 2009-06-26
	SpectraCure AB	LE, Sup	2005-04-08 - 2009-06-30
	ComPower AB	Sup	2006-12-15 - 2007-06-26
	Sindarin Technologies AB	LE	2010-12-21 - 2011-04-01

Fredrik Alstierna	Monalite Invest no 1 AB *	LE	2010-05-06 -
	Alite Property AB *	LE	2010-08-24 -
	KLFA Entreprenad & Exploatering AB *	LE	2010-12-07 -
	Alite Management AB *	LE	2004-12-20 -
	Stall Tio i Topp HB *	BM	2010-10-11 -
	KL 470 förvaltning AB *	LE	2008-03-31 - 2008-07-07
	Eclatér Sweden AB *	Sup	2005-05-23 - 2006-09-04
	Stratiteq Sweden AB	VD, LE	2004-04-15 - 2007-06-11
	Conoctica trading AB *	VD, LE	2005-08-01 - 2009-11-25
	Caimera AB *	LE	2007-11-01 - 2008-05-08
	Ontargo Sweden AB *	Sup	2006-02-09 - 2007-03-26
	A3I Operations AB *	LE	2006-08-15 - 2008-12-02
	Conoctica AB *	VD, LE	2007-10-23 - 2009-11-25
	Constelarum AB *	LE	2007-11-27 - 2010-01-14
	Alite Sverige AB *	eFirm, VD, LE	2008-05-13 - 2010-12-23
	Diatron Group AB	eVD	2010-01-13 - 2010-04-30
	Strategi M C F Sverige AB	VD, LE, Sup	2001-10-22 - 2011-01-19
	Trindeln AB *	VD, OF LE	2002-01-18 - 2008-07-07

* äger mer än 10 %
** har ägt mer än 10 % de senaste fem åren

THE HEART OF YOUR
DIGITAL LIFE

EXCITO Electronics AB | www.excito.com

excito
your files anywhere, anytime...